

ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ

**Верхнекамской торгово-
промышленной палаты**

№1-2 2012



**БИЗНЕС & КУРЬЕР
ВЕРХНЕКАМЬЯ**

СОДЕРЖАНИЕ

1. ХРОНИКА ДЕЛОВОЙ ЖИЗНИ

- НДФЛ... Как рассчитать? Как платить? Как отчитаться?
- Первая Березниковская ярмарка Подарков и Увлечений «PRESENT – 2012»
- Актуальные вопросы социального страхования граждан
- Всё, что нужно знать работодателю
- Клиент всегда прав!

2. НОВОСТИ ЧЛЕНОВ ВК ТПП

- Товарный знак внесен в Госреестр
- Национальное признание

3. ЭКСПРЕСС-ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ

4. ПРАВО: ВОПРОС – ОТВЕТ

5. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ НА ЗАМЕТКУ

- Чем Великобритания интересна для России?
- E-mail маркетинг: 15 секретов успеха

6. ЗНАКОМЬТЕСЬ, НОВЫЕ ЧЛЕНЫ ВЕРХНЕКАМСКОЙ ТПП

ХРОНИКА ДЕЛОВОЙ ЖИЗНИ

НДФЛ... Как рассчитать? Как платить? Как отчитаться?

15 февраля 2012 г. на базе Лицея № 42 успешно прошёл организованный Верхнекамской торгово-промышленной палатой информационно-консультационный семинар «Изменения в налоговом законодательстве по НДФЛ».



Мероприятие посетило 84 участника - предприниматели и бухгалтеры, занимающиеся налоговой отчетностью в организации, получили полную информацию по изменениям в налоговом законодательстве по НДФЛ, вступившие в силу с 01.01.2012 г. Также были раскрыты вопросы:

и декларации формы 3 НДФЛ за 2011г.

- Об ошибках, встречающихся при заполнении формы 3 НДФЛ.

- О порядке представления сведений о доходах (справки формы 2 НДФЛ), изменения

Экспертом на семинаре выступила заместитель начальника Межрайонной ИФНС №2 по Пермскому краю – Сусловец С. А.

На мероприятии также присутствовали:

Богданова Елена Геннадьевна – начальник отдела работы с налогоплательщиками ИФНС №2 по Пермскому краю.

Макарова Любовь Валентиновна – начальник отдела камеральных проверок ИФНС №2 по Пермскому краю.

Стандартный вычет по НДФЛ 2012 года для сотрудников с детьми вырос. Более того, увеличение произошло «задним числом» - с 1 января 2011 года. Поэтому бухгалтерам придется перерасчитывать НДФЛ заново.



Закон, касающийся стандартных вычетов по НДФЛ 2012 года, был принят 1 ноября 2011 года Государственной думой РФ в третьем чтении. После чего законодательный акт направлен в Совет Федераций и, как заявили в Министерстве финансов.

Изменения, внесённые Госдумой по размерам стандартных вычетов по НДФЛ 2012 года, вступили в силу с 1 января 2011 года. Соответственно, с момента вступления закона в силу, бухгалтерам необходимо пересчитать вычет и перечисленный НДФЛ за своих работников с начала 2011 года.

На практике может возникнуть ситуация, когда при пересчете НДФЛ образуется переплата по данному налогу, информацию об этом необходимо в течение 10 дней сообщить сотрудникам, а переплату направить в счет последующих платежей по соответствующему налогу или же вернуть работнику.

Для работников с одним или двумя детьми в этом году ничего не меняется, поэтому пересчет НДФЛ не требуется. Однако по работникам, у которых трое или более детей или дети-инвалиды, необходимо НДФЛ с начала этого года пересчитывать. Применение стандартных вычетов по НДФЛ 2012 года, как и в этом по-прежнему правомерно до наступления лимита в доходах работника, равного 280.000 руб. Также депутаты сохранили возможность одному родителю получать двойной вычет, когда второй родитель написал заявление об отказе.

В дополнение к вопросу считаем важным напомнить, что этот же закон отменяет стандартный вычет по НДФЛ 2012 года в размере 400 рублей. Данная норма вступила в действие только с начала 2012 года. Соответственно пересчитывать НДФЛ в этой части бухгалтерам не нужно.

Узаконенные размеры стандартных вычетов по НДФЛ 2012 года:

- Первый ребенок – 1.400 руб.
- Второй ребенок – 1.400 руб.
- Третий и каждый следующий ребенок – 3.000 руб.
- Ребенок-инвалид до 18 лет – 3.000 руб.
- Учащийся-инвалид I или II группы до 24 лет – 3.000 руб.
- Вычет на работника отменен.
- Вычет на третьего ребенка, как отметили чиновники, предоставляется за каждый месяц налогового периода. А если мать является одинокой, то в двойном размере. То есть 6.000 рублей вне зависимости от возраста других детей.

Помимо этого, отчитываясь за 2011 год в справках 2-НДФЛ необходимо использовать новые коды стандартных вычетов. Федеральная налоговая служба утвердила их Приказом № ММВ-7-3/909 от 6 декабря 2011 года.

И в завершение вопроса, рассматривающего вычет на третьего ребенка, отметим, что новые коды бюджетной классификации на 2012 год вступили в силу с этого года. Минфин России повторно об этом напоминает в очередном письме № 02-04-09/5996 от 27 декабря 2011 года.



В Письме от 19.01.2012 № 03-04-06/8-10 Минфин России ответил на несколько вопросов, связанных с порядком предоставления и перерасчётом стандартных детских вычетов. В частности, финансовое ведомство разъяснило, что право на вычет на третьего ребёнка не зависит от возраста первых двоих детей (если, например, на них уже не предоставляется вычет). Важно общее количество детей у налогоплательщика, а также наличие подтверждающих документов. Право на стандартный налоговый вычет на третьего ребёнка могут подтвердить копии свидетельств о рождении каждого из троих детей.

Вычет на третьего ребенка не имеет строгой зависимости от возраста более старших детей. Об этом напомнило Министерство финансов Российской Федерации в своем письме № 03-04-05/8-1092 от 22 декабря 2011 года.

Следующее мероприятие с участием представителей налоговой инспекции планируется уже на весну, ждём Ваших предложений по его организации и проведению, по телефону 8 (3424) 26-25-61, или на e-mail: vktrp@yandex.ru.

(Е.Дьякова, специалист по маркетингу Верхнекамской ТПП)

Первая Березниковская ярмарка Подарков и Увлечений «PRESENT - 2012»



17 – 19 февраля 2012 г. в Торгово-развлекательном центре «Оранж-Молл» Верхнекамская торгово-промышленная палата провела Первую Березниковскую ярмарку Подарков и Увлечений - «PRESENT - 2012».

На ярмарке были представлены следующие разделы:

- **Мир женщины.** Подарки и сувениры. Одежда и обувь. Косметика и парфюмерия. Товары для дома и быта, предметы интерьера. Бижутерия. Сертификаты на услуги фитнес-клубов, салонов красоты, парикмахерских. Медицинские приборы для домашнего применения. Приём заказов на подарочные кондитерские изделия.
- **Для вас, мужчины!** Подарки и сувениры. Принадлежности для охоты и рыбной ловли. Спортивный инвентарь. Товары для отдыха и путешествий. Предметы коллекционирования и аксессуары для коллекций
- **Товары для детей.** Игрушки, настольные игры, наборы для творчества.

60 участников из Березников, Соликамска, Перми, Кирова предлагали жителям Березников самые разнообразные подарки для любимых, родных и близких к приближающимся праздникам 23 февраля и 8 марта.

Перед праздниками у всех начинается сумасшедшая беготня по магазинам. Ведь подарки надо дарить абсолютно всем – мужчинам и женщинам, взрослым и детям, близким и далеким, любимому человеку и даже нелюбимому начальнику. От этого голова идет кругом и времени ни на что не хватает.



Верхнекамская торгово-промышленная палата попыталась облегчить задачу, организовав специализированную ярмарку подарков, где можно было выбрать необычный сувенир на любой вкус и создать ощущение праздника всем участникам и посетителям мероприятия.



На многочисленных стендах и торговых точках были представлены: авторские игрушки и картины, сувениры и косметика, спортивные товары и медицинские приборы, товары для создания домашнего уюта и инструменты, и даже сертификаты на услуги.

Партнером Верхнекамской ТПП в проведении Ярмарки Подарков и Увлечений выступил Березниковский драматический театр, актеры которого выступили перед участниками и посетителями с калейдоскопом пародий.

(Е.Голубева, специалист по маркетингу Верхнекамской ТПП)

Актуальные вопросы социального страхования граждан



5 марта 2012 при информационной поддержке Верхнекамской торгово-промышленной палаты прошёл информационно-консультационный семинар с представителями Пермского регионального отделения Фонда социального страхования Российской Федерации.

На мероприятии присутствовало более 150 участников – представители муниципальных учреждений и организаций, юридических лиц, а также индивидуальные предприниматели города.

В течение 2-х часов слушатели семинара конспектировали разъяснения специалистов Фонда Социального Страхования по актуальным вопросам оформления обязательных социальных выплат работникам, задавали поясняющие вопросы и получали компетентные ответы.

Разъяснение об оплате листков временной нетрудоспособности в период простоя

Федеральным законом от 08.12.2010 г. № 343-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» были внесены изменения в Федеральный закон от 29 декабря 2006 года № 255-ФЗ «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» (далее – Закон № 255-ФЗ) касающиеся оплаты пособия по временной нетрудоспособности за период простоя.

Частью 7 статьи 7 Закона № 255-ФЗ установлено, что в случае временной нетрудоспособности, наступившей до периода простоя и продолжающейся в период простоя, пособие по временной нетрудоспособности за период простоя выплачивается в том же размере, в каком сохраняется за это время заработная плата, но не выше размера пособия по временной нетрудоспособности, которое застрахованное лицо получало бы по общим правилам.

Кроме того, частью 1 статьи 9 Закона № 255-ФЗ предусмотрено, что пособие по временной нетрудоспособности не назначается застрахованному лицу за период простоя, за исключением случаев, предусмотренных частью 7 статьи 7 Закона № 255-ФЗ.

Таким образом, если временная нетрудоспособность наступила в период простоя, то пособие по временной нетрудоспособности за дни временной нетрудоспособности, приходящиеся на период простоя, выплата за счет средств ФСС РФ не подлежат.

Если временная нетрудоспособность наступила в период простоя, но продолжается после его окончания, то пособие по временной нетрудоспособности назначается, начиная со дня, следующего за днем окончания простоя и оплачивается на общих основаниях.

Если временная нетрудоспособность наступила до начала простоя и продолжается в период простоя, пособие по временной нетрудоспособности выплачивается за дни временной нетрудоспособности до начала простоя в общем порядке, а за дни временной нетрудоспособности в период простоя - в размере, в каком сохраняется за это время заработная плата, но не выше размера пособия по временной нетрудоспособности, которое застрахованное лицо получало бы по общим правилам (т.е. с учетом страхового стажа работника).

Новое в расчете пособий по беременности и родам и ежемесячного пособия по уходу за ребенком с 01.01.2011г. и с 1.01.2013 г.



Федеральным законом РФ от 25 февраля 2011 г. № 21-ФЗ «О внесении изменений в статью 14 Федерального закона «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» и статьи 2 и 3 Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством»» (далее – Закон № 21-ФЗ) были внесены следующие изменения.

1. Согласно ч. 2 статьи 3 Закона № 21-ФЗ пособие по беременности и родам, ежемесячное пособие по уходу за ребенком по страховым случаям, наступившим в период с 1 января 2011 года по 31 декабря 2012 года (включительно), по заявлению застрахованного лица могут быть назначены, исчислены и выплачены по нормам Федерального закона от 29.12.2006 г. № 255-ФЗ «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и связи с материнством» (далее - Закон № 255-ФЗ) в редакции, действовавшей до 1 января 2011года, в том числе с применением при определении среднего заработка, исходя из которого исчисляются указанные пособия, предельной величины базы для начисления страховых взносов в Фонд

социального страхования Российской Федерации, установленной Федеральным законом от 24 июля 2009 года № 212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования" (далее — Закон № 212-ФЗ) в 2010 году (часть 2 статьи 3 Федерального закона № 343-ФЗ от 08.12.2010 года, далее - Федеральный закон № 343). В 2010 году предельная величина базы для начисления страховых взносов в Фонд социального страхования Российской Федерации составляла 415 000 рублей.

Таким образом, в случае, если отпуск по беременности и родам или отпуск по уходу за ребенком наступил в период с 1 января 2011 г. по 31 декабря 2012 г. включительно, то указанные пособия могут быть исчислены и назначены в соответствии с порядком, действовавшим до 1 января 2011 г., т.е. из расчета среднего заработка за 12 месяцев, предшествующих месяцу наступления страхового случая (отпуска по беременности и родам или отпуска по уходу за ребенком), либо в соответствии с порядком, установленным в статье 14 Закона № 255-ФЗ в редакции Федерального закона от 08.12.2010 г. № 343, т.е. из заработка за два года, предшествующих году наступления страхового случая. Женщина может написать соответствующее заявление о выборе «алгоритма расчета» пособия, то есть пособие может быть рассчитано из среднего заработка за 12 месяцев, предшествующих месяцу наступления страхового случая (отпуска по беременности и родам или отпуска по уходу за ребенком), либо из заработка за 2 года, предшествующих году наступления страхового случая.

С 1 января 2013 года право выбирать порядок исчисления пособия по беременности и родам и ежемесячного пособия по уходу за ребенком уже не будет.

2. В соответствии с ч. 1 статьи 2 Федерального закона № 343-ФЗ от 08.12.2010 года (в редакции Федерального закона № 21 от 25.02.2011 г.) за период до 1 января 2010 года, а для лиц, работающих по трудовым договорам в организациях и у индивидуальных предпринимателей, применяющих специальные налоговые режимы, за период до 1 января 2011 года в средний заработок для исчисления пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, ежемесячного пособия по уходу за ребенком в соответствии со статьей 14 Закона № 255-ФЗ (в редакции настоящего Федерального закона) включаются все виды выплат и иных вознаграждений в пользу застрахованного лица, которые включались в базу для начисления страховых взносов в Фонд социального страхования Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом от 24 июля 2009 года N 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования» в 2010 году, и не превышают предельную величину базы для начисления страховых взносов в Фонд социального страхования Российской Федерации, установленную в 2010 году (415 тысяч рублей за каждый календарный год).

Согласно части 3 статьи 3 Закона № 21-ФЗ, вышеуказанные изменения распространяются на правоотношения, возникшие с 1 января 2011 года.

3. Федеральным законом № 21-ФЗ внесены изменения в статью 14 Федерального закона от 29.12.2006 г. № 255-ФЗ «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» (далее – Закон № 255-ФЗ), которые вступят в силу с 1 января 2013 года.

В соответствии со статьёй 1 Закона № 21-ФЗ от 25.02.2011 г. внесены изменения в части 3, 3.1 статьи 14 Закона № 255-ФЗ, которые коснулись следующего:

1) Средний дневной заработок для исчисления пособия по временной нетрудоспособности, будет определяться путем деления суммы начисленного заработка за период, указанный в части 1 статьи 14 Закона № 255-ФЗ (за 2 года, предшествующих году наступления страхового случая), на 730.

Таким образом, порядок исчисления среднего дневного заработка, указанный в части 3 статьи 14 Закона № 255-ФЗ будет применяться только при исчислении пособия по временной нетрудоспособности.

2) Расчет среднего дневного заработка для исчисления пособия по беременности и родам, ежемесячного пособия по уходу за ребенком с 1 января 2013 г. будет следующим.

В соответствии с частью 3.1. статьи 14 Закона № 255-ФЗ средний дневной заработок для исчисления пособия по беременности и родам, ежемесячного пособия по уходу за ребенком определяется путем деления суммы начисленного заработка за период, указанный в части 1 настоящей статьи (за 2 года, предшествующих году наступления страхового случая – отпуска по беременности и родам, отпуска по уходу за ребенком), на число календарных дней в этом периоде, за исключением календарных дней, приходящихся на следующие периоды:

1) периоды временной нетрудоспособности, отпуска по беременности и родам, отпуска по уходу за ребенком;

2) дополнительные оплачиваемые выходные дни для ухода за ребенком-инвалидом;

3) период освобождения работника от работы с полным или частичным сохранением заработной платы в соответствии с законодательством Российской Федерации, если на сохраняемую заработную плату за этот период страховые взносы в Фонд социального страхования Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования» не начислялись.

Таким образом, с 1 января 2013 г. средний дневной заработок для определения пособия по беременности и родам и ежемесячного пособия по уходу за ребенком будет исчисляться в ином порядке, чем пособие по временной нетрудоспособности.

Кроме того, статья 14 Закона № 255-ФЗ дополнится с 01.01.2013 года частью 3.2 следующего содержания:

3.2. Средний заработок, исходя из которого исчисляются пособия по временной нетрудоспособности, по беременности и родам и ежемесячное пособие по уходу за ребенком, учитывается за каждый календарный год в сумме, не превышающей установленную в соответствии с Федеральным законом «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования» на соответствующий календарный год предельную величину базы для начисления страховых взносов в Фонд

социального страхования Российской Федерации. В случае, если назначение и выплата застрахованному лицу пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам осуществляются несколькими страхователями в соответствии с частью 2 статьи 13 настоящего Федерального закона, средний заработок, исходя из которого исчисляются указанные пособия, учитывается за каждый календарный год в сумме, не превышающей указанную предельную величину, при исчислении данных пособий каждым из этих страхователей.

По итогам мероприятия можно сделать вывод, что данные встречи необходимы работодателям нашего города и, надеемся, они станут регулярными, а сотрудничество со специалистами Фонда Социального Страхования ещё более плодотворным.

*(Е.Дьякова, специалист по маркетингу Верхнекамской ТПП,
по материалам сайта <http://fss.perm.ru>)*

Всё, что нужно знать работодателю

Верхнекамская торгово-промышленная палата совместно с Прокуратурой города Березники организовали и провели семинар-практикум по теме «**Изменения трудового законодательства в 2012 году**» 22 - 23 марта 2012 года на базе Лицея № 42.



Экспертом на данном мероприятии выступила старший помощник прокурора города Березники, юрист первого класса, преподаватель юридических дисциплин – Аксёнова Наталья Алексеевна.

Участниками семинара стали 20 слушателей. Генеральные директора, руководители кадровых служб предприятий и организаций, а также бухгалтеры, юрисконсульты и специалисты отделов по работе с персоналом в течение двух дней, 22 и 23 марта 2012 года, повышали уровень знаний в области трудового права. В мероприятии приняли участие представители различных организаций, предприятий и учреждений города муниципальной и частной собственности.

Занятия проводились по программе:

1. Обзор изменений Трудового кодекса РФ:

- Признание не соответствующей Конституции РФ части ст. 261 Трудового кодекса РФ
- Новый порядок рассмотрения коллективных трудовых споров
- Новое основание для заключения срочного трудового договора
- Размер и структура МРОТ. Правовое регулирование вопросов рабочего времени и времени отдыха.
- Ужесточение ответственности за нарушение трудового законодательства с 2012 года.



2. Сложные вопросы начисления выплат в пользу физических лиц.

- Заработная плата. Последствия несвоевременной выплаты заработной платы. Денежная компенсация за задержку причитающихся работнику выплат. Порядок индексации заработной платы. Порядок выплаты премии при увольнении.

- Доплаты и надбавки. Компенсационные выплаты за тяжёлую работу, за сверхурочное и ночное время, в выходные и праздничные дни. Стимулирующие выплаты за выслугу лет, премии. Поощрительные выплаты: материальная помощь, подарки, расходы на питание, обучение, ДМС.

- Удержания из заработной платы: база для расчёта, очерёдность и максимальный размер. Виды начислений, на которые не может быть обращено взыскание. Штрафные санкции за нарушение закона об исполнительном производстве. Новые правила удержания алиментов.

- Расчёт среднего заработка за 2011 год. Порядок и методика расчета среднего заработка; определение расчетного периода. Средний заработок работников, которым установлен суммированный учет рабочего времени. Учет премий и вознаграждений. Учет повышения размеров оплаты труда. Сложные случаи.



3. Ведение учета рабочего времени. Суммированный учет рабочего времени. Ошибки при заполнении табеля учета рабочего времени.

- Документирование работы сверх установленной продолжительности рабочего времени (сверхурочная работа, ненормированный рабочий день). Графики сменности и гибкие графики.

- Виды времени отдыха. Отличие выходных дней от нерабочих праздничных.

- Конвенция МОТ «Об оплачиваемых отпусках»

№ 132 и обязанности работодателя по предоставлению работникам ежегодных оплачиваемых отпусков. График отпусков, деление отпуска на части. Ошибки, допускаемые работодателем при предоставлении работнику отпуска. Перенесение отпуска, отзыв из отпуска.

- Реализация права на отпуск при увольнении.

- Другие виды отпусков и особенности их предоставления и оформления.

4. Индексация пособий гражданам, имеющим детей.

5. Порядок подсчета пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам - новое в порядке подачи заявлений на выплату пособий

На семинаре был представлен полный анализ вступивших в действие документов, а также предоставлены практические рекомендации при решении конкретных вопросов оформления кадровой документации.

100% слушателей дали максимальную оценку качеству организации и проведения мероприятия.

Следующее мероприятие из цикла семинаров по трудовому праву планируется на май 2012 года.

(Е.Дьякова, специалист по маркетингу Верхнекамской ТПП)

Клиент всегда прав!

29 марта 2012 г. Верхнекамской торгово-промышленной палатой совместно с Управлением по вопросам потребительского рынка и развитию предпринимательства администрации города Березники прошёл информационно-консультационный семинар «Практическое применение норм Законодательства в сфере защиты прав потребителей»

На мероприятии присутствовало более **60 участников**: физические лица и представители юридических лиц, индивидуальные предприниматели города.

Экспертами с докладами на мероприятии выступили:



1. «Порядок проведения экспертизы».

Докладчик: Бибикова Надежда Ивановна, эксперт Верхнекамской торгово-промышленной палаты.

2. «Судебная защита прав потребителя».

Докладчик: Аксёнова Наталья Алексеевна, старший помощник прокурора г. Березники, юрист первого класса.

В течение 3-х часов мероприятия слушатели получали разъяснение основных положений Закона «О защите прав потребителей», практические советы по составлению претензий о некачественном товаре или услуге, а также услышали компетентные ответы на актуальные вопросы из сферы защиты прав потребителей.

Основным нормативным актом, регулирующим отношения по защите прав потребителей в Российской Федерации, является закон РФ «О защите прав потребителей», введенный в действие 7 апреля 1992 года.

Закон регулирует отношения, возникающие между потребителями и предпринимателями (продавцами) по поводу продажи товаров, осуществления работ и оказания услуг, то есть в области удовлетворения многочисленных бытовых потребностей граждан.

Закон не содержит каких либо общих критериев разграничения компетенции по регулированию упомянутых отношений между РФ и республиками в ее составе.

Закон не распространяется на потребителей юридических лиц, а также на потребителей - физических лиц (граждан), если они используют, приобретают, заказывают, либо имеют намерение приобрести или заказать товар, работу, услугу не для личных бытовых нужд, а например, для предпринимательской деятельности.

Под личными бытовыми нуждами следует понимать удовлетворение бытовых потребностей не только гражданина, который непосредственно приобрел данный товар, но также и любых других граждан, которые пользуются вещью на законных основаниях с согласия непосредственного приобретателя, прежде всего члены семьи.

Под предпринимателями понимаются изготовители, исполнители, продавцы, выступающие на рынке как предприятия, организации или учреждения, т.е. юридические лица, независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности их имущества.

Одним из важнейших прав потребителя является право на получение товаров, результатов работ и услуг, соответствующих обязательным требованиям стандартов, условиям договора, обычно предъявляемым требованиям, а также информации о продукции (ст. 4 Закона).

Законом РФ от 28 мая 1992г. «О поставках продукции и товаров для государственных нужд» установлено, что продукция (товары, (работы, услуги) поставляемая по государственным контрактам, должна соответствовать обязательным требованиям государственных стандартов и особым условиям, устанавливаемым этими контрактами. В связи с этим на практике возникают вопросы о требованиях к качеству товаров, поставляемых не для государственных нужд, и о соотношении этого Закона и «Закона о защите прав потребителей».

В законе РФ «О поставках продукции и товаров для государственных нужд» зафиксированы два критерия: обязательные требования ГОСТ и условия договора. Два других критерия (обычные требования, информация о товаре) также должны учитываться при определении качества товара, поставляемых для государственных нужд с целью дальнейшей реализации населению. Один принципиальный момент зафиксированный Законом от 28 мая 1992г.: для определения требований к качеству продукции может применяться лишь нормативная документация установленная законодательством. Правовая форма этих документов приобретает существенное значение, поскольку она связана с компетенцией соответствующего органа.

Специфическим правом потребителя в сфере торгового обслуживания является право на обмен товаров ненадлежащего качества. Оно действует лишь в области торгового обслуживания и не применимо к отношениям, возникающим в других сферах оказания услуг.

Согласно Закону (ст. 23) обмену подлежат не все доброкачественные товары. Такое право распространяется лишь на непродовольственные товары, за исключением тех, которые будут включены в специальные перечни, утверждаемые правительствами РФ.

Обмен доброкачественного товара, в отличие от недоброкачественного, может быть произведен только в том торговом предприятии, где он был приобретен.



Потребитель может осуществить свое право на обмен доброкачественного товара в течение 14 дней, не считая дня покупки. При не согласии потребителя с отказом в обмене он вправе предъявить к продавцу соответствующий иск. Безопасность товаров (работ, услуг).

Введенный в действие на территории РФ законы «О сертификации продукции и услуг», «О стандартизации», «О защите прав потребителей» ужесточают требования к качеству и безопасности производимых (подаваемых) изготовителями (исполнителями, продавцами) товаров или оказываемых ими услуг.

Указанные законы предусматривают обязательную сертификацию товаров (работ, услуг), потенциально опасных для здоровья, жизни и имущества граждан, в том числе при их импорте в РФ.

Закон «О защите прав потребителей» (ст. 5) устанавливает, что потребитель имеет право на то, чтобы товары (работы, услуги) при обычных условиях их использования, при их хранении и транспортировке были безопасны для его жизни, здоровья, окружающей среды, а также не причиняли вреда его имущества. В целях обеспечения упомянутого права в стандартах устанавливаются обязательные требования, которые должны это обеспечивать.

Безопасность должна обеспечиваться при разработке и изготовлении товаров, путем обеспечения возможности его ремонта и технического обслуживания. Ответственность за определение необходимости и разработку специальных правил несет изготовитель (исполнитель). Это обстоятельство важно, поскольку распределение обязанностей между государственными органами, исполнителями (изготовителями) и продавцом может иметь существенное значение при определении ответственного за причиненный вред лица в том случае, если специальные правила не были разработаны, утверждены, доведены до потребителя либо оказались недостаточными или не были утверждены требования к продукции по ее безопасности.

Закон требует не только довести до сведения потребителя специальные правила использования, транспортировки, хранения и утилизации товаров (результатов работ), но и предупредить его о продолжительности срока службы (годности) изделия (то есть о его потенциальной опасности после истечения указанного срока), необходимые действия по его истечении и возможных последствиях в случае не выполнения этих действий. Предупреждение должно быть сделано продавцом (исполнителем) в порядке, установленном Законом для предоставления потребителю информации о продукции. В случае, если изготовитель (исполнитель) не обеспечит безопасность товаров (работ, услуг) в течение установленных сроков, он обязан возместить потребителю убытки в соответствии со статьей 12 Закона.

Каждый из органов, контролирующих безопасность товаров, реализует предоставленные ему полномочия в закрепленной области или по определенной группе товаров (работ, услуг) в соответствии со своей компетенцией, установленные законодательством.

Длительное время существовала практика, когда все требования по безопасности, утвержденные специальными контролирующими органами, переносились в государственный стандарт на соответствующую продукцию (или на них делалась ссылка), который утверждался Госстандартом. Определенный шаг в этом направлении сделан Положением о Госстандарте России, утвержденным Постановлением Правительства России от 25.12.1995 г. Этим документом установлено, что разграничение полномочий по отдельным видам деятельности в области стандартизации, метрологии и сертификации между Госстандартом России и другими центральными органами федерально-исполнительной власти регулируются положениями об этих органах и соглашениями между ними и Госстандартом России.

Закон «О защите прав потребителей» не ограничивается установлением порядка и формы правового регулирования требований к безопасности товаров (работ, услуг). Одновременно устанавливается порядок проверки соответствия изготовленной продукции упомянутым требованиям, а также меры, направленные на предотвращение поступления опасной продукции к потребителю. Для указанной цели предусматривается введение обязательной сертификации продукции на соответствие требованиям безопасности.

На сертифицированные товары в установленном порядке выдается сертификат. Номенклатуру товаров (работ, услуг) подлежащих обязательной сертификации, согласно Закону определяет Госстандарт России.

Продукция, прошедшая сертификацию и выпускаемая предприятиями, может оказаться фактически не соответствующей установленным требованиям безопасности. На этот случай Закон предусматривает: если установлено, что при использовании, транспортировке или хранении товаров (результатов работ) с соблюдением установленных правил, они причиняют или могут причинить вред - принять меры по изъятию их из оборота, приостановить их производство.

Закон недостаточно четко дифференцирует обязанности изготовителей (исполнителя) и продавцов в случае выпуска продукции с нарушением требований к безопасности. Необходимые меры должны приниматься немедленно, независимо от того, кем установлены эти факты и обстоятельства. Производство продукции и ее реализация должны быть приостановлены до устранения причин, вызывающих вред, т.е. до устранения нарушений производственного происхождения или других недостатков.

Законом установлено, что за нарушение требований по безопасности товаров (работ, услуг) предусмотренных п. 5 ст. 5, а также за необоснованную выдачу сертификата ответственность определяется п. 2 ст. 41 Закона (до 3-х должностных окладов на руководителей и органов сертификации).

Изготовитель обязан:

- обеспечить изготовление продукции в соответствии с установленными требованиями к ее качеству;
- представить продукцию на сертификацию;
- разработать специальные правила использования продукции;
- установить срок службы (годности) продукции;
- обеспечить разработку и доведение до потребителя необходимой информации;
- в установленных случаях приостановить производство и реализацию продукции либо снять ее с производства, принять меры по изъятию из оборота и у потребителей опасной продукции;
- в установленных случаях возместить в полном объеме причиненный ущерб;

Продавец обязан:

- обеспечить реализацию товаров, имеющих сертификат безопасности;
- обеспечить доведение до потребителя необходимой информации;
- в установленных случаях приостановить реализацию, принять меры по изъятию из оборота и у потребителей опасной продукции;
- в установленных случаях возместить в полном объеме причиненный ущерб.

Итак, если изготовитель (исполнитель) не обеспечит безопасность товаров (работ, услуг) в течение установленных сроков, он обязан возместить потребителю убытки в соответствии со ст. 12 Закона.

Срок службы (годности) Гарантийный срок Согласно п. 2 ст. 5 Закона на товары (результаты работ), использование которых по истечении определенного срока представляет опасность для жизни и здоровья потребителей, окружающей среды или может причинить вред имуществу потребителей устанавливается срок службы (годности).

Сущность этих сроков состоит в том, что использование соответствующих товаров по прямому назначению за их пределами недопустимо или даже невозможно ввиду достижения предельного технического состояния или приобретения каких-либо вредных качеств в результате их использования становится опасным.

Сроки службы устанавливаются обычно для машин, приборов и других товаров длительного пользования, а срок годности - для пищевых продуктов, лекарств, и т.п.

В течение этого срока изготовитель (исполнитель) несет определенные обязанности, направленные на обеспечение возможности использования продукции, и ответственность за их неисполнение или не надлежащее исполнение.

Согласно Закону продажа товаров с просроченным сроком годности запрещается. Своеобразной разновидностью срока годности является срок реализации, который устанавливается для ряда скоропортящихся товаров (молоко и молочные изделия и т.д.). Предельный срок реализации указывается на упаковке, таре, в накладной.

Товары с истекшим сроком реализации считаются утратившими свои потребительские свойства и не могут быть реализованы потребителю. Но Закон не устанавливает, кем определяется срок годности.

Закон не содержит никаких разъяснений о существовании понятия «гарантийный срок». Впервые он упоминается в ст. 12 Закона как срок, в течение которого могут выявляться недостатки товара. В ст. 18 гарантийный срок также трактуется как временной период обнаружения недостатков товара. При этом указывается, что он устанавливается изготовителем. Таким же образом характеризуется гарантийный срок и на выполненную работу (оказанную услугу) в ст. 30 Закона. Однако кем он устанавливается, в этом случае не указано.

Гражданский кодекс РСФСР в главе о договоре поставки продукции (ст. 263 ГК) предусматривает, что сроки и порядок установления покупателем недостатков поставленной ему продукции которые не могли быть обнаружены при обычных условиях приемки, и предъявления поставщику претензий, вытекающих из поставки продукции не надлежащего качества определяются законодательством.

Таким образом, речь идет о сроках, в течение которых могут устанавливаться скрытые недостатки. Той же статьей предусмотрено, что в отношении продукции, предназначенной для длительного пользования или хранения, стандартами и техническими условиями могут предусматриваться более длительные сроки для установления покупателем указанных недостатков - гарантийные сроки.

Договорами могут устанавливаться гарантийные сроки, если они не предусмотрены стандартами или техническими условиями, а также гарантийные сроки более продолжительные чем предусмотренные ГОСТ и ТУ.

Статьей 248 ГК указанные положения по существу, распространены на договор розничной купли-продажи.

В соответствии с Законом гарантийный срок это удлиненный (по сравнению с установленным в законе) срок для выявления недостатков товаров (работ, услуг) которые не могут быть обнаружены при его обычной приемке (скрытые недостатки).

Гарантийные сроки и сроки службы (сроки, установленные Законом) исчисляются со дня продажи товара потребителю. Если день продажи установить невозможно, эти сроки исчисляются со дня изготовления товара.

Для сезонных товаров (обувь, одежда и т.п.) такие сроки исчисляются с момента наступления соответствующего сезона, определяемого правительствами РФ и республик в его составе исходя из территориальных климатических условий местонахождения потребителя.

При продаже товаров по образцам, по почте, а также в других случаях, когда момент заключения договора купли-продажи не совпадает с передачей товара потребителю, эти сроки исчисляются со дня доставки товара потребителю, а если товары нуждаются в специальной установке (подключении или сборке) со дня их производства.

Гарантийные сроки на результаты работ, услуг должны исчисляться со дня принятия работы (услуги) потребителем, а в случае несвоевременного ее принятия по вине потребителя - со дня установленного договором срока исполнения услуги.

Последствия продажи товара с недостатками. Под товаром с недостатками понимается товар ненадлежащего качества, не соответствующий требованиям ст. 14 Закона.

Ст. 17 Закона установлено что потребитель, которому продан товар с недостатками, если они не были оговорены продавцом, вправе по своему выбору потребовать:

- безвозмездно устранить недостатки товара или возместить расходы на исправление недостатков потребителем либо третьим лицом;
- заменить на товар аналогичной марки (модели, артикула);
- заменить на такой же товар другой марки (модели, артикула) с соответствующим перерасчетом покупной цены;
- расторгнуть договор и возместить убытки.

Упомянутые требования могут быть предъявлены потребителем по своему выбору продавцу или торговому предприятию, по месту нахождения потребителя, которое создано продавцом или выполняет соответствующие функции на основе договора с ним.

Потребитель вправе предъявить изготовителю требования о безвозмездном устранении недостатков товара и по истечении гарантийных сроков. Такое требование может быть предъявлено в течение установленного срока службы, а если он не установлен - в течение 10 лет, когда в товаре выявлены существенные недостатки, допущенные по вине изготовителя. Если требование не удовлетворено в предусмотренный срок 10 дней, потребитель вправе по своему выбору предъявить изготовителю иные требования, установленные ст. 17 Закона.



При расторжении договора расчеты с потребителем производятся в случае повышения цены исходя из стоимости товара на момент предъявления соответствующего требования, а в случае снижения цены - из стоимости товара на момент покупки.

Все обязанности, которые возлагает Закон на продавца некачественного товара, могут быть выполнены им непосредственно, за исключением одной - устранения недостатков товара. В связи с этим необходимо рассмотреть не только вопрос о субъекте, несущем ответственность перед потребителем, а также обязанности третьих лиц, предусмотренные Законом.

Должники несут перед потребителем солидную ответственность. В случае, если изготовитель полностью или частично отказался удовлетворить требование третьего лица о возмещении расходов и уплате вознаграждения, спор должен решаться в судебных органах в общем порядке по иску третьего лица.

По итогам мероприятия можно сделать вывод: что данные встречи необходимы жителям нашего города и, надеемся, они станут регулярными, а сотрудничество с Управлением по вопросам потребительского рынка и развитию предпринимательства администрации города Березники ещё более плодотворным.

(Е.Дьякова, специалист по маркетингу Верхнекамской ТПП)

НОВОСТИ ЧЛЕНОВ ВК ТПП

Товарный знак внесён в Госреестр



13 января 2012 года успешно завершилась работа по регистрации товарного знака, которую проводили сотрудники бюро управления качеством в течение восьми месяцев 2011 года.

В рамках процедуры регистрации товарный знак был проверен на тождественность с другими знаками, зарегистрирован и внесён в Государственный реестр товарных знаков и знаков обслуживания РФ.

Зарегистрированный товарный знак является средством для индивидуализации товара на рынке и защитой от недобросовестных конкурентов.

Следующий этап работы - международная регистрация товарного знака.

*(По сообщению Пресс-службы
ОАО «Березниковский содовый завод»)*

Национальное признание



Соликамский магниевый завод в 4-й раз вошёл в сотню лучших организаций России по работе в области экологии. Такое решение принял независимый общественный Совет, в составе которого учёные, представители экологической общественности и члены Государственной Думы (различных её комитетов, к примеру, по природным ресурсам, природопользованию и экологии; по науке и наукоёмким производствам). Вручение наград состоялось на VI Всероссийской конференции «Экология и производство. Перспективы развития экономических механизмов окружающей среды». Она прошла с 13 по 16 апреля в Санкт-Петербурге. Магниевый завод на этой конференции представляла Татьяна Андреевна Ряпосова, начальник бюро охраны окружающей среды. Ей и выпала высокая честь получить и доставить на завод все заработанные магниевиками награды. Помимо диплома и золотой медали «100 лучших предприятий. Экология и экологический менеджмент», коллектив завода стал также лауреатом номинации «Репутация и надёжность». Этой почётной наградой отмечают те промышленные предприятия, которые ведут активную работу по обеспечению экологической безопасности на производстве. Почётным знаком «Эколог года –2012» отмечен генеральный директор завода Алексей Викторович Прокопенко.

(Источник информации: <http://bsz.ru/>)

ЭКСПРЕСС-ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ

(январь – апрель 2012 г.)

Постановление Правительства РФ от 28.12.2011 N 1192 "Об определении органа Российской Федерации, уполномоченного на выдачу заключения о признании товара, изготовленного (полученного) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны или таможенную процедуру свободного склада, товаром Таможенного союза и заключения о признании товара, изготовленного (полученного) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны или таможенную процедуру свободного склада, на являющимся товаром Таможенного союза"

Торгово-промышленная палата РФ и определяемые ею территориальные торгово-промышленные палаты являются органами Российской Федерации, уполномоченными на выдачу заключения о признании товара, изготовленного (полученного) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны или таможенную процедуру свободного склада, товаром Таможенного союза.

В этой связи ТПП РФ по согласованию с Минэкономразвития РФ, Минпромторгом РФ и ФТС РФ будет разрабатывать и утверждать порядок представления заявителем

сведений и документов, необходимых для выдачи указанных заключений, перечень таких сведений и документов, а также порядок оформления заключений.

Письмо ФНС РФ от 30.12.2011 N ЕД-4-3/22628@ "О применении системы налогообложения в виде единого налога на вмененный доход в отношении реализации товаров бюджетным учреждениям"

Реализация товаров бюджетным и некоммерческим организациям не подпадает под действие системы налогообложения в виде ЕНВД.

Данный вывод ФНС РФ обоснован, в частности, следующим. Система налогообложения ЕНВД может применяться в отношении розничной торговли. Деятельность по реализации товаров для государственных или муниципальных нужд содержит признаки договора поставки, регулируемого положениями Гражданского кодекса РФ (статьи 506 - 523 ГК РФ).

Кроме того, в отличие от договора розничной купли-продажи, который является публичным, договор поставки по муниципальному контракту, а также по гражданско-правовому договору бюджетного учреждения не носит признаков публичности и заключается в соответствии с результатами проведения конкурсов, аукционов, запросов котировок на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг конкретным потребителям.

Учитывая изложенное, деятельность по реализации товаров, в том числе бюджетным и некоммерческим организациям, относится к предпринимательской деятельности в сфере оптовой торговли, результаты от занятия которой подлежат налогообложению в общеустановленном порядке либо в порядке, предусмотренном упрощенной системой налогообложения (УСН).

Указано также, что данная позиция подтверждается Постановлением Президиума ВАС РФ от 04.10.2011 N 5566/11 и согласуется с позицией Минфина РФ (см. письмо от 16.11.2009 N 03-11-06/3/268).

Приказ Рослесхоза от 01.08.2011 N 337 "Об утверждении Правил заготовки древесины" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 30.12.2011 N 22883)

Организация и проведение работ по заготовке древесины осуществляются в соответствии с технологической картой разработки лесосеки, которая составляется на каждую лесосеку перед началом ее разработки на основе данных отвода и таксации.

Утвержденные Правила в соответствии с Лесным кодексом РФ устанавливают требования к заготовке древесины во всех лесных районах РФ, в том числе:

- требования по отводу и таксации лесосек;
- порядок рубки лесных насаждений и их применение;
- требования к организации и проведению работ по заготовке древесины.

В приложениях приводятся формы документов, в том числе ведомость перечета деревьев, назначенных в рубку, и акт осмотра мест рубок (мест заготовки древесины).

Приказ Минюста РФ от 30.12.2011 N 456 "Об утверждении Административного регламента исполнения Министерством юстиции Российской Федерации государственной функции по осуществлению контроля за соответствием деятельности некоммерческих организаций уставным целям и задачам, филиалов и представительств международных организаций, иностранных некоммерческих неправительственных организаций заявленным целям и задачам, а также за

соблюдением ими законодательства Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 19.01.2012 N 22975)

Плановые проверки соответствия деятельности некоммерческих организаций уставным целям и задачам могут проводиться Минюстом РФ не чаще одного раза в 3 года.

В Административном регламенте определены, в частности:

- предмет государственного контроля (надзора);
- права и обязанности должностных лиц и лиц, в отношении которых осуществляются мероприятия по контролю (надзору);
- требования к порядку исполнения государственной функции;
- состав, последовательность и сроки выполнения административных процедур;
- формы контроля за исполнением государственной функции;
- досудебный (внесудебный) порядок обжалования решений и действий должностных лиц.

В приложении к Регламенту приведена контактная информация Минюста РФ.

Письмо ФТС РФ от 16.01.2012 N 04-58/01117 "О лицах, пользующихся специальными упрощенными процедурами"

С 5 апреля 2012 года специальные упрощенные процедуры таможенного оформления смогут применяться только лицами, которые на указанную дату будут включены в реестр уполномоченных экономических операторов.

ФТС РФ сообщает, что лица, которые своевременно (до 31 января 2010 года) информировали ФТС РФ о своем согласии на включение в реестр уполномоченных операторов, могут продолжать использовать ранее предоставленные им специальные упрощенные процедуры таможенного оформления до 5 апреля 2012 года, вне зависимости от факта подачи заявления о включении в Реестр уполномоченных экономических операторов. С 5 апреля 2012 года специальные упрощения, связанные с временным хранением товаров на своих складах, выпуском товаров до подачи таможенной декларации и другие упрощения, предусмотренные частью 1 статьи 86 Федерального закона от 27.11.2010 N 311-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации", смогут применяться только лицами, которые на указанную дату будут включены в Реестр уполномоченных экономических операторов.

Если участники ВЭД планируют и в дальнейшем применять специальные упрощения, им необходимо незамедлительно обращаться в ФТС РФ в порядке, установленном приказом ФТС РФ от 14 сентября 2011 года N 1877, с заявлением о включении в Реестр уполномоченных экономических операторов.

Лицам, планирующим подавать указанные заявления, следует иметь в виду, что в соответствии с пунктом 2 части 8 статьи 90 Федерального закона N 311-ФЗ ФТС РФ отказывает в принятии заявления о включении в реестр уполномоченных экономических операторов в случае наличия судимости за совершение преступлений в сфере экономической деятельности у руководителя юридического лица, его сотрудников, в чьи должностные обязанности входят организация совершения таможенных операций и (или) их совершение, а также у руководителя и сотрудников, совершающих таможенные операции, таможенного представителя, который будет применять специальные упрощения от имени и по поручению юридического лица в случае присвоения этому юридическому лицу статуса уполномоченного экономического оператора.

Информацию о наличии (отсутствии) судимости у указанных лиц ФТС РФ запрашивает в МВД РФ в рамках межведомственного информационного взаимодействия.

Отсутствие в заявлениях о включении в Реестр УЭО перечисленных выше сведений не позволит оперативно направить межведомственный запрос в МВД РФ и

потребуется дополнительное время, связанного с направлением заявителю уведомления о необходимости их представления в срок, не превышающий 30 дней со дня получения данного уведомления в соответствии с частью 7 статьи 90 Федерального закона N 311-ФЗ.

Постановление Правительства РФ от 26.01.2012 N 32 "Об определении Правил декларирования таможенным органам отдельных категорий товаров, ввозимых в Российскую Федерацию с территорией государств - членов Таможенного союза в рамках ЕвразЭС"

Определен порядок декларирования отдельных категорий товаров, ввозимых с территории государства - члена Таможенного союза, а также уплаты (доплаты) сумм ввозных таможенных пошлин или соблюдения установленных ограничений.

В части 6 статьи 217 Федерального закона "О таможенном регулировании в Российской Федерации" перечислены случаи, при которых Правительство РФ вправе устанавливать, что отдельные категории товаров, ввозимых в Российскую Федерацию с территории государства - члена Таможенного союза, подлежат декларированию таможенным органам.

В Постановлении, в частности, регламентируется порядок декларирования таких товаров, указываются сведения, которые должны быть отражены в соответствующем заявлении декларанта либо таможенного представителя, устанавливается перечень документов, которые должны быть приложены к заявлению, предусматриваются основания для отказа в регистрации заявления, определяется порядок уплаты (доплаты) сумм ввозных таможенных пошлин, а также специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

Постановление Правительства РФ от 06.02.2012 N 88 "Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе, и о признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации"

Утверждены и введены в действие с 1 января 2012 года ставки вывозных таможенных пошлин на отдельные виды товаров.

Ставки вывозных таможенных пошлин утверждены на вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе некоторые виды рыбы и морепродуктов, продуктов растениеводства, природных ископаемых, нефтепродуктов, кожевенных полуфабрикатов, лесоматериалов, драгоценных камней, металлургической продукции. Признаны утратившими силу постановления Правительства РФ (всего - 27 постановлений), которыми были утверждены ранее действовавшие ставки вывозных таможенных пошлин на эти товары.

Письмо ФАС РФ от 01.12.2011 N АК/44573

По мнению ФАС РФ, ответственность за размещение рекламы на знаке дорожного движения, его опоре должны нести рекламораспространитель и владелец рекламной конструкции.

Сообщается, что на знаке дорожного движения, его опоре или любом ином приспособлении, предназначенном для регулирования дорожного движения, не допускается, в частности, размещение следующей информации:

- наименование юридического лица, индивидуального предпринимателя или название торгового предприятия данного лица, независимо от указания или не указания профиля деятельности данного лица, контактной информации, производимых или реализуемых товаров, иных сведений;

- наименование товара, иные средства индивидуализации товара (в том числе товарный знак, логотип), независимо от указания или не указания вида товара, мест реализации данного товара, описания его свойств и иных сведений.

При этом указание исключительно на профиль деятельности организации - "Аптека", "Супермаркет", "Салон красоты" (т.е. без указания обозначения, индивидуализирующего данную организацию, - наименования, товарного знака), в том числе с указанием направления движения к данным объектам, не подпадает под понятие рекламы, и размещение такой информации на опорах знаков дорожного движения Федеральным законом "О рекламе" не запрещается.

Также, несмотря на наличие возможности размещения рекламы на дорожных знаках, закрепленной в ГОСТ Р 52289-2004, подлежит применению запрет на размещение рекламы на знаке дорожного движения, его опоре или любом ином приспособлении, предназначенном для регулирования дорожного движения, установленный в Федеральном законе "О рекламе".

Решение Комиссии Таможенного союза от 25.01.2012 N 915 "О внесении дополнения в Решение Комиссии Таможенного союза от 18 июня 2010 года N 293 "О некоторых вопросах переходного периода при взимании косвенных налогов при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг в Таможенном союзе"

Внесены уточнения в некоторые вопросы, касающиеся порядка взимания косвенных налогов при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг в Таможенном союзе в переходный период.

Установлено, что по товарам, являющимся продуктами переработки давальческого сырья, вывезенного с территории Республики Казахстан на территорию РФ для переработки, и помещенным под таможенные процедуры, режимы и операции, не завершённые по состоянию на 1 июля 2010 года, налогоплательщик Республики Казахстан, реализующий продукты переработки давальческого сырья, отгруженные после 1 июля 2010 года, НДС по которым был уплачен таможенным органам РФ при выпуске для внутреннего потребления, для подтверждения обоснованности применения нулевой ставки НДС представляет в налоговый орган, в числе прочих документов, вместо Заявления о ввозе товаров и уплате косвенных налогов копию таможенной декларации, подтверждающей выпуск товаров по таможенной процедуре/таможенному режиму выпуска для внутреннего потребления.

Данное Решение Комиссии Таможенного союза распространяется на отношения, возникшие с 1 июля 2010 года.

Постановление Правительства РФ от 30.12.2011 N 1208 "О внесении изменений в Правила перевозок грузов автомобильным транспортом"

Транспортная накладная подписывается грузоотправителем и перевозчиком или их уполномоченными лицами и не заверяется печатью.

Утверждены новые формы транспортной накладной при перевозках грузов автомобильным транспортом и заказ-наряда на предоставление транспортного средства.

Уточнены отдельные значения предельно допустимых осевых нагрузок транспортных средств.

В перечень специализированных транспортных средств для перевозки строительных грузов включены транспортные средства с самосвальным кузовом.

Письмо ФСС РФ от 10.02.2012 N 15-03-11/08-1395

ФСС РФ разъяснено применение норм законодательства РФ по вопросам уплаты страховых взносов на обязательное социальное страхование, вступающих в силу с 1 января 2012 года

В письме ФСС РФ сообщается об изменениях, касающихся, в частности:

- привлечения к ответственности страхователей за нарушение законодательства РФ о страховых взносах (увеличены размеры штрафных санкций, введена ответственность за несоблюдение порядка представления отчетности в электронном виде и т.д.);
- изменения способов передачи сведений и документов;
- применения пониженных тарифов страховых взносов (приведены льготные категории страхователей, размеры тарифов страховых взносов, перечень действующих особых экономических зон).

Приказ ФНС РФ от 23.01.2012 N ММВ-7-3/13@ "Об утверждении формы налоговой декларации по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности, порядка ее заполнения, а также формата представления налоговой декларации по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности в электронном виде" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 02.03.2012 N 23395)

Налогоплательщики ЕНВД представлять налоговую отчетность должны будут в соответствии с новой формой налоговой декларации.

Утверждена форма налоговой декларации, порядок ее заполнения, а также формат представления сведений налоговой декларации в электронном виде.

Бумажная форма налоговой декларации адаптирована для целей ее заполнения с помощью программного обеспечения. Декларация по-прежнему состоит из титульного листа и трех разделов. Порядок заполнения декларации дополнен двумя новыми таблицами, предусматривающими коды форм реорганизации и код ликвидации организации (обособленного подразделения), а также коды услуг ОКУН, в отношении которых может применяться система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход.

Постановление Правительства РФ от 06.03.2012 N 191 "Об утверждении Правил определения таможенной стоимости товаров, вывозимых из Российской Федерации"

Процедура определения таможенной стоимости оцениваемых (вывозимых) товаров должна быть общеприменимой, то есть не различаться в зависимости от источников поставки товаров (страны назначения, вида товаров, участников сделки и др.)

Таможенная стоимость оцениваемых (вывозимых) товаров определяется в целях исчисления вывозных таможенных пошлин, базой для исчисления которых является таможенная стоимость оцениваемых (вывозимых) товаров.

В Правилах приводятся методы определения таможенной стоимости оцениваемых (вывозимых) товаров, включающие в себя:

- метод по стоимости сделки с вывозимыми товарами (метод 1);
- метод по стоимости сделки с идентичными товарами (метод 2);
- метод по стоимости сделки с однородными товарами (метод 3);
- метод сложения (метод 5);
- резервный метод (метод 6), применяемый в случае невозможности определения таможенной стоимости оцениваемых (вывозимых) товаров по методам 1, 2, 3 или 5.

Постановление вступает в силу по истечении 30 дней после дня его официального опубликования.

Письмо ФНС РФ от 19.03.2012 N ЕД-4-3/4543@ "О порядке уменьшения стоимости патента на сумму страховых взносов"

Стоимость патента, уплачиваемая в связи с применением УСН, может быть уменьшена индивидуальными предпринимателями на сумму страховых взносов и пособий по нетрудоспособности не более чем на 2/3 его стоимости.

С 1 января 2012 года индивидуальные предприниматели, не применяющие труд наемных работников и уплачивающие страховые взносы в ПФР и фонды ОМС в размере, определяемом исходя из стоимости страхового года, вправе уменьшить сумму налога, уплачиваемого в связи с применением УСН, за 2012 год на вышеуказанные страховые взносы, а также на сумму выплаченных пособий по временной нетрудоспособности без 50-процентного ограничения, установленного пунктом 3 статьи 346.21 НК РФ (Федеральный закон от 28.11.2011 N 338-ФЗ).

Стоимость патента оплачивается в два этапа: одна треть в срок не позднее 25 календарных дней после начала осуществления предпринимательской деятельности на основе патента, оставшаяся часть (2/3 стоимости) - не позднее 25 календарных дней со дня окончания периода, на который был получен патент.

В связи с этим ФНС РФ обращает внимание на то, что уменьшить на сумму страховых взносов и пособий по временной нетрудоспособности возможно только "вторую" часть стоимости патента, которая составляет 2/3 его стоимости.

Письмо ФНС РФ от 19.03.2012 N ЕД-4-3/4552@ "О новой форме налоговой декларации по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности"

Начиная с отчетности за первый квартал 2012 года налогоплательщики ЕНВД представляют налоговые декларации в соответствии с новой формой.

Сообщается, что Приказ Минфина РФ от 08.12.2008 N 137н, которым утверждена ранее действующая налоговая декларация, признан утратившим силу.

С первого квартала 2012 года следует применять новую форму налоговой декларации, в которой, в частности, для коэффициента-дефлятора К1 (на 2012 год его значение определено в размере 1,4942), предусмотрено поле для указания четвертого знака после запятой (в прежней декларации такое поле отсутствовало).

Отмечено также, что титульный лист декларации дополнен реквизитами "Форма реорганизации, ликвидация (код)" и "ИНН/КПП реорганизованной организации", а раздел 2 декларации - реквизитом "Коды оказываемый услуг по ОКУН".

Приказ Минздравсоцразвития РФ от 01.03.2012 N 181н "Об утверждении Типового перечня ежегодно реализуемых работодателем мероприятий по улучшению условий и охраны труда и снижению уровней профессиональных рисков" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 19.03.2012 N 23513)

Работодатель обязан ежегодно обеспечивать реализацию мероприятий по улучшению условий труда, в том числе разработанных по результатам аттестации рабочих мест по условиям труда, и оценки уровней профессиональных рисков.

В утвержденный Перечень включены, в частности, следующие мероприятия:

- устройство новых или модернизация имеющихся средств коллективной защиты работников от воздействия опасных и вредных производственных факторов;
- внедрение или модернизация технических устройств, обеспечивающих защиту работников от поражения электрическим током;
- механизация работ при складировании и транспортировке сырья, оптовой продукции и отходов производства;
- приведение уровней естественного и искусственного освещения на рабочих местах в соответствии с действующими нормами;
- приобретение и монтаж установок (автоматов) для обеспечения работников питьевой водой.

Финансирование мероприятий по улучшению условий и охраны труда работодателями (за исключением государственных унитарных предприятий и федеральных учреждений) осуществляется в размере не менее 0,2 процента суммы затрат на производство продукции.

Приказ Минздравсоцразвития РФ от 12.03.2012 N 216н "Об утверждении формы расчета по начисленным и уплаченным страховым взносам на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством и по обязательному социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, а также по расходам на выплату страхового обеспечения и порядка ее заполнения" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 20.03.2012 N 23544)

Начиная с I квартала 2012 года вводится в действие новая форма расчета по страховым взносам на обязательное социальное страхование (форма - 4ФСС).

В новой форме расчета учтены изменения, внесенные в порядок исчисления и уплаты страховых взносов. Так, в частности, в связи с расширением категорий плательщиков страховых взносов, имеющих право на применение пониженных тарифов, новая форма дополнена таблицами для расчета условий на право их применения, а также скорректирован справочник шифров плательщиков страховых взносов.

Признан утратившим силу Приказ Минздравсоцразвития РФ от 28.02.2011 N 156н, которым была утверждена ранее действовавшая форма расчета.

Письмо ФНС РФ от 27.03.2012 N ЕД-4-3/5144@ "О направлении письма Министерства финансов Российской Федерации от 07.03.2012 N 03-11-09/12"

Затраты на сырье и материалы, переданные индивидуальным предпринимателем в производство при применении общего режима налогообложения, не включаются в состав расходов в случае перехода на УСН и реализации произведенной продукции.

Порядок учета указанных выше расходов при определении налоговой базы по единому налогу в случае перехода с общего режима налогообложения на УСН

предусмотрен подпунктом 4 пункта 1 статьи 346.25 НК РФ. По мнению Минфина РФ, правила, предусмотренные данной нормой, распространяются только на организации, которые до перехода на УСН при исчислении налога на прибыль применяли метод начисления. На индивидуальных предпринимателей указанное правило не распространяется.

Приказ ФНС РФ от 20.02.2012 N ММВ-7-11/99@ "Об утверждении формы и формата представления налоговой декларации по транспортному налогу в электронном виде и Порядка ее заполнения" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 29.03.2012 N 23657)

Начиная с отчетности за 2012 год вводится в действие новая форма налоговой декларации по транспортному налогу, а также формат ее представления в электронном виде.

В новой форме декларации учтены изменения, внесенные в порядок исчисления транспортного налога и представления отчетности, - в частности, с 2011 года отменена обязанность представления налоговых расчетов по авансовым платежам по транспортному налогу.

Постановление Правительства РФ от 02.04.2012 N 280 "Об утверждении Положения о лицензировании перевозок пассажиров автомобильным транспортом, оборудованным для перевозок более 8 человек (за исключением случая, если указанная деятельность осуществляется по заказам либо для собственных нужд юридического лица или индивидуального предпринимателя)"

Утверждено новое положение о лицензировании перевозок пассажиров автобусами и маршрутными такси.

В лицензионные требования включено обязательное оснащение транспортных средств, осуществляющих регулярные перевозки пассажиров в междугородном сообщении, техническими средствами контроля за соблюдением водителем режимов движения, труда и отдыха. С 1 января 2013 года это требование будет распространяться на все автобусы и маршрутные такси ("автомобильный транспорт, оборудованный для перевозок более 8 человек"), в т.ч. осуществляющие перевозки в городском и пригородном сообщении, также как и требование об оснащении автобусов и маршрутных такси аппаратурой спутниковой навигации ГЛОНАСС или ГЛОНАСС/GPS.

Соискатель лицензии (лицензиат), как установлено новым положением, также должен иметь в штате специалиста, осуществляющего предрейсовый медицинский осмотр водителей, имеющего высшее или среднее профессиональное медицинское образование и прошедшего обучение по дополнительной образовательной программе "Проведение предрейсового осмотра водителей транспортных средств", или иметь договор с медицинской организацией или индивидуальным предпринимателем, имеющим соответствующую лицензию.

Лицензия на перевозки пассажиров автобусами и маршрутными такси (перевозки по заказам либо для собственных нужд юридического лица или индивидуального предпринимателя в эту деятельность не входят) не будет ограничена сроком действия, что соответствует новому Федеральному закону "О лицензировании отдельных видов деятельности" (от 04.05.2011).

Приказ ФНС России от 05.03.2012 N ММВ-7-6/138@ "Об утверждении форматов счета-фактуры, журнала учета полученных и выставленных счетов-

фактур, книги покупок и книги продаж, дополнительных листов книги покупок и книги продаж в электронном виде" (Зарегистрировано в Минюсте России 11.04.2012 N 23791)

Журналы учета полученных и выставленных счетов-фактур, а также книги покупок и продаж в электронном виде теперь можно будет вести, не распечатывая их на бумаге.

Приказ ФНС России, которым утверждены форматы указанных выше документов, а также счетов-фактур (в том числе корректировочных счетов-фактур) в электронном виде, прошел регистрацию в Минюсте России.

Форматы разработаны в соответствии с формами документов, применяемых при расчетах по НДС, которые введены в действие Постановлением Правительства РФ от 26.12.2011 N 1137.

Налогоплательщики и ранее имели возможность формировать данные документы в электронном виде. Однако теперь, применяя утвержденные форматы, налогоплательщики смогут не только выставлять электронные счета-фактуры своим контрагентам, но также и представлять их в налоговые органы по телекоммуникационным каналам связи.

Приказ Минпромторга России от 06.04.2012 N 372 "О порядке отнесения промышленной продукции к продукции с высокой степенью переработки" (Зарегистрировано в Минюсте России 13.04.2012 N 23838)

Новые критерии отнесения промышленной продукции к продукции с высокой степенью переработки утверждены до 31 декабря 2012 года.

Установлено, что отнесение промышленной продукции к продукции с высокой степенью переработки осуществляется, исходя из приоритетных направлений модернизации российской экономики, в соответствии со следующими условиями:

- на экспорт реализуется промышленная продукция, прошедшая не менее 4 стадий технологических процессов обработки, переработки исходных материалов, сырья и полуфабрикатов;

- промышленная продукция соответствует определенным разделам и группам единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза, утвержденных решением Комиссии Таможенного союза Евразийского экономического сообщества от 18.11.2011 N 850.

Перечень промышленной продукции с высокой степенью переработки с указанием кодов ТН ВЭД ТС утверждается Минпромторгом России по согласованию с Минфином России и Минэкономразвития России.

Приказ ФНС России от 17.04.2012 N ММВ-7-6/244@ "О внесении изменений в Приказ ФНС России от 31.12.2009 N ММ-7-6/730@ "Об утверждении формата представления налоговых деклараций, бухгалтерской отчетности и иных документов, служащих основанием для исчисления и уплаты налогов и сборов, в электронном виде (на основе XML)(версия 5)"

Налоговая декларация по НДС в электронном виде за первый квартал 2012 года должна формироваться в соответствии с новой версией формата.

Внесены изменения в состав и структуру налоговой декларации по НДС в электронном виде (утв. Приказом ФНС России от 31.12.2009 N ММ-7-6/730@).

В таблице 4.2 элемент "Налоговый период (код)", а также элемент "Код места, по которому представляется документ" графа "Дополнительная информация" дополнена новыми значениями указанных кодов, предусмотренными для случаев представления

налоговой декларации управляющим товарищем по договору инвестиционного товарищества. Указанные поправки внесены в соответствии с рекомендациями, содержащимися в письме ФНС России от 13.04.2012 N ЕД-4-3/6289@.

ПРАВО: ВОПРОС – ОТВЕТ



Какой максимальный размер суточных можно выдать сотрудникам, отбывающим в командировку внутри страны, чтобы эти суммы можно было включить в состав расходов при исчислении налога на прибыль и не включать в состав совокупного годового дохода при исчислении НДФЛ?

Для того чтобы суточные можно было учесть в целях налогообложения прибыли, но при этом они не облагались НДФЛ, их максимальный размер не должен превышать 700 рублей за каждый день командировки. При этом указанный размер должен быть установлен коллективным договором или локальным нормативным актом.

При направлении работника в служебную командировку (поездку работника по распоряжению работодателя на определенный срок для выполнения служебного поручения вне места постоянной работы) работодатель обязан возместить сотруднику расходы, связанные со служебной командировкой (ст.ст. 166, 167, 168 ТК РФ), в частности:

- суточные;
- расходы по проезду;
- расходы по найму жилого помещения;
- иные расходы, произведенные работником с разрешения или ведома работодателя.

Особенности порядка направления работников в служебные командировки как на территории РФ, так и на территории иностранных государств определены Положением об особенностях направления работников в служебные командировки, утвержденным постановлением Правительства РФ от 13.10.2008 N 749 (далее - Положение).

Пунктом 10 Положения установлено, что суточные - это дополнительные расходы, связанные с проживанием вне места постоянного жительства.

В соответствии с п. 17 Положения порядок и размеры возмещения суточных должны быть определены коллективным договором или локальным нормативным актом. Таким локальным нормативным актом может быть, например, Положение о командировках.

Поэтому в каждой конкретной организации вопрос о размере суточных, возмещаемых работодателем, решается самостоятельно (письмо Минфина России от 21.03.2005 N 03-05-01-04/62).

В то же время нормативные размеры расходов на выплату суточных, учитываемые или не учитываемые для целей налогообложения, определяются НК РФ. Поэтому для определения максимального размера суточных, которые можно учесть в целях налогообложения прибыли и не учитывать в целях обложения НДФЛ, необходимо проанализировать нормы, соответственно, главы 25 "Налог на прибыль организаций" и главы 23 "Налог на доходы физических лиц" НК РФ.

Налог на прибыль

Командировочные расходы для целей исчисления налога на прибыль, в том числе и суточные, принимаются к учету на основании пп. 12 п. 1 ст. 264 НК РФ.

В настоящее время глава 25 НК РФ не содержит ограничений размера признаваемых расходом суточных. В письмах от 01.04.2010 N 03-03-06/1/206, от 11.11.2011 N 03-03-06/1/741 Минфин России разъясняет, что организация вправе при определении налоговой базы по налогу на прибыль расходы на выплату суточных принимать в размере фактических затрат, не превышающих, однако, произведения количества дней командировки и размера суточных, закрепленного в коллективном договоре или локальном нормативном акте организации.

При этом под фактическими затратами подразумеваются затраты налогоплательщика на выплату суточных, а не затраты работника по их использованию, так как суточные выплачиваются в фиксированной сумме денежных средств за каждый день командировки.

Принимая во внимание то, что суточные возмещаются работнику за каждый день нахождения в командировке, вместе с тем срок пребывания в командировке подтверждается командировочным удостоверением, специалисты финансового ведомства разъясняют, что расходы в виде суточных могут быть подтверждены командировочным удостоверением. При этом предоставление чеков и квитанций, подтверждающих расходование работником суточных, не требуется.

В то же время суммы суточных, выплаченные сверх норм, установленных коллективным договором или локальным нормативным актом, не могут быть учтены в целях налогообложения прибыли.

НДФЛ

Согласно п. 3 ст. 217 НК РФ НДФЛ не облагаются суточные, выплачиваемые в соответствии с законодательством РФ, но не более 700 рублей за каждый день нахождения в командировке на территории Российской Федерации (письмо ФНС России от 11.08.2011 N АС-4-3/13104).

Следовательно, в том случае, если локальным актом установлены суточные более 700 рублей, сумму превышения следует включить в налогооблагаемую базу по НДФЛ (письма Минфина России от 29.10.2009 N 03-04-06-01/274, от 10.02.2011 N 03-04-06/6-22).

Таким образом, для того чтобы суточные можно было учесть в целях налогообложения прибыли, но при этом они не облагались НДФЛ, их максимальный размер не должен превышать 700 рублей за каждый день командировки. При этом указанный размер должен быть установлен коллективным договором или локальным нормативным актом.

Возможно ли за счет чистой прибыли отчетного года выплатить материальную помощь сотрудникам организации? Какие налоговые обязательства возникают при этом? Какими взносами облагаются такие суммы?

Распределение чистой прибыли общества относится к компетенции общего собрания участников общества (п. 1 ст. 8 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью").

При этом указанным законом запрета на использование чистой прибыли общества на выплату материальной помощи сотрудникам организации не установлено.

В этой связи организация вправе направить чистую прибыль или ее часть на выплату материальной помощи своим сотрудникам.

Налог на прибыль

Пункт 1 ст. 252 НК РФ предусматривает, что в целях налогообложения прибыли налогоплательщик уменьшает полученные доходы на сумму произведенных расходов (за исключением расходов, указанных в ст. 270 НК РФ).

Пункт 23 ст. 270 НК РФ определяет, что при исчислении налоговой базы не учитываются расходы в виде сумм материальной помощи работникам.

Таким образом, материальная помощь, выплачиваемая за счет чистой прибыли сотрудникам, в составе расходов в целях налогообложения прибыли не учитывается.

НДФЛ

Пункт 1 ст. 210 НК РФ устанавливает, что при определении налоговой базы учитываются все доходы налогоплательщика, полученные им как в денежной, так и в натуральной формах, или право на распоряжение которыми у него возникло, а также доходы в виде материальной выгоды, определяемой в соответствии со ст. 212 НК РФ.

Закрытый перечень доходов, освобождаемых от налогообложения, закреплен в ст. 217 НК РФ.

Так, согласно ст. 217 НК РФ не учитываются в налоговой базе по НДФЛ доходы в виде материальной помощи, выплачиваемой налогоплательщикам в связи со стихийным бедствием, членам семьи умершего работника, налогоплательщикам из числа малоимущих и социально незащищенных категорий граждан в виде сумм адресной социальной помощи, налогоплательщикам, пострадавшим от террористических актов, работникам (родителям, усыновителям, опекунам) при рождении (усыновлении) ребенка.

Однако материальная помощь, выплачиваемая в анализируемой ситуации, к поименованным выше доходам не относится.

Вместе с тем в соответствии с п. 28 ст. 217 НК РФ не учитывается в целях исчисления НДФЛ материальная помощь, выплачиваемая работодателями своим работникам в сумме, не превышающей 4 000 руб.

Поэтому, при выплате материальной помощи работникам обложению НДФЛ подлежит только сумма, превышающая 4 000 руб.

На основании п.п. 1 и 4 ст. 226 НК РФ в данном случае организации следует удержать исчисленную сумму НДФЛ из доходов работников при фактической выплате материальной помощи.

Страховые взносы

В силу части 1 ст. 7 Федерального закона от 24.07.2009 N 212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд РФ, Фонд социального страхования РФ, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования" (далее - Закон N 212-ФЗ) объектом обложения страховыми взносами признаются выплаты и иные вознаграждения, начисляемые плательщиками страховых взносов в пользу физических лиц, в частности, в рамках трудовых отношений.

Как указано в части 1 ст. 8 Закона N 212-ФЗ, база для начисления страховых взносов для плательщиков страховых взносов определяется как сумма выплат и иных вознаграждений, предусмотренных частью 1 ст. 7 Закона N 212-ФЗ, начисленных плательщиками страховых взносов за расчетный период в пользу физических лиц, за исключением сумм, указанных в ст. 9 Закона N 212-ФЗ.

Иными словами, страховыми взносами облагаются все выплаты, начисляемые сотрудникам организации, за исключением сумм, поименованных в ст. 9 Закона N 212-ФЗ.

Пункт 3 части 1 ст. 9 Закона N 212-ФЗ определяет, что не подлежат обложению страховыми взносами суммы единовременной материальной помощи, выплачиваемой физическим лицам в связи со стихийным бедствием или другим чрезвычайным обстоятельством в целях возмещения причиненного им материального ущерба или вреда

их здоровью, физическим лицам, пострадавшим от террористических актов на территории РФ, работнику в связи со смертью члена (членов) его семьи, работникам (родителям, усыновителям, опекунам) при рождении (усыновлении (удочерении) ребенка, выплачиваемой в течение первого года после рождения (усыновления (удочерения), но не более 50 000 рублей на каждого ребенка.

Однако, как уже было отмечено выше, материальная помощь, выплачиваемая организацией, к указанным выплатам не относится.

По аналогии с исчислением НДФЛ не исчисляются страховые взносы с сумм материальной помощи, оказываемой работодателями своим работникам, не превышающих 4 000 рублей на одного работника за расчетный период (п. 11 части 1 ст. 9 Закона N 212-ФЗ).

Следовательно, в рассматриваемом случае страховые взносы исчисляются с сумм материальной помощи, превышающих 4 000 руб.

Аналогичное мнение нашло отражение в письме Минздравсоцразвития России от 05.04.2010 N 5905-17.

Страховые взносы от несчастных случаев и профессиональных заболеваний

Согласно п. 1 ст. 20.1 Федеральным законом от 24.07.1998 N 125-ФЗ "Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний" (далее - Закон N 125-ФЗ) объектом обложения страховыми взносами признаются выплаты и иные вознаграждения, выплачиваемые страхователями в пользу застрахованных в рамках трудовых отношений и гражданско-правовых договоров, если в соответствии с гражданско-правовым договором страхователь обязан уплачивать страховщику страховые взносы.

База для начисления страховых взносов определяется как сумма выплат и иных вознаграждений, предусмотренных п. 1 ст. 20.1 Закона N 125-ФЗ, начисленных страхователями в пользу застрахованных, за исключением сумм, указанных в ст. 20.2 Закона N 125-ФЗ (п. 2 ст. 20.1 Закона N 125-ФЗ).

Подпункт 3 п. 1 ст. 20.2 Закона N 125-ФЗ содержит перечень необлагаемых выплат, аналогичный п. 3 части 1 ст. 9 Закона N 212-ФЗ.

Также, по аналогии с нормами Закона N 212-ФЗ, не подлежат обложению страховыми взносами от несчастных случаев и профессиональных заболеваний суммы материальной помощи сотрудникам, размер которых не превышает 4 000 руб. на одного работника за расчетный период (пп. 12 п. 1 ст. 20.2 Закона N 125-ФЗ).

Таким образом, страховые взносы от несчастных случаев и профессиональных заболеваний исчисляются с сумм материальной помощи, выплачиваемых работникам организации за счет чистой прибыли, превышающих 4 000 руб. на одного сотрудника.

Организация планирует заключить договор аренды автомобиля без экипажа с физическим лицом, не являющимся индивидуальным предпринимателем. Какие налоги обязана уплатить организация с доходов, выплачиваемых арендодателю?

Организация-арендатор признается налоговым агентом, который обязан исчислить, удержать и перечислить в бюджет НДФЛ с сумм арендной платы, выплачиваемой арендодателю - физическому лицу.

Выплаты в пользу физического лица в виде арендной платы не являются объектом обложения страховыми взносами в ПФР, ФСС, ФФОМС и ТФОМС. Также данные выплаты не являются объектом обложения страховыми взносами от несчастных случаев и профессиональных заболеваний (далее - страховые взносы от НС и ПЗ), если условиями договора аренды не предусмотрена обязанность организации по уплате данных взносов.

По договору аренды транспортного средства без экипажа арендодатель предоставляет арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование без оказания услуг по управлению им и его технической эксплуатации (ст. 642 ГК РФ).

Итак, в рассматриваемом случае физическое лицо (арендодатель) должно получать доход в виде арендной платы.

НДФЛ

Согласно пп. 4 п. 1 ст. 208 НК РФ доходы, полученные от сдачи в аренду или иного использования имущества, находящегося в РФ, относятся к доходам от источников в РФ.

Таким образом, сумма арендной платы, полученная физическим лицом - резидентом РФ от сдачи в аренду имущества, признается его доходом и подлежит обложению НДФЛ по ставке 13% (п. 1 ст. 224 НК РФ).

Согласно пп. 1 п. 1 ст. 223 НК РФ при получении доходов в денежной форме дата фактического получения дохода определяется как день выплаты дохода, в том числе перечисления дохода на счета налогоплательщика в банках либо по его поручению на счета третьих лиц.

В соответствии с п. 1 ст. 226 НК РФ российские организации, от которых или в результате отношений с которыми налогоплательщик получил доходы (за исключением доходов, в отношении которых исчисление и уплата налога осуществляются в соответствии со ст.ст. 214.1, 214.3, 214.4, 227, 227.1 и 228 НК РФ), обязаны исчислить, удержать у налогоплательщика и уплатить сумму налога, исчисленную в соответствии со ст. 224 НК РФ. При этом такие организации именуются налоговыми агентами. В соответствии с п. 4 ст. 226 НК РФ налоговые агенты обязаны удержать начисленную сумму налога непосредственно из доходов налогоплательщика при их фактической выплате.

Пунктом 2 ст. 230 НК РФ установлено, что налоговые агенты представляют в налоговый орган по месту своего учета сведения о доходах физических лиц истекшего налогового периода и суммах начисленных, удержанных и перечисленных в бюджетную систему РФ за этот налоговый период налогов ежегодно не позднее 1 апреля года, следующего за истекшим налоговым периодом, по форме N 2-НДФЛ, утвержденной приказом ФНС России от 17.11.2010 N ММВ-7-3/611@.

Таким образом, в рассматриваемой ситуации организация-арендатор признается налоговым агентом, который обязан исчислить, удержать и перечислить в бюджет НДФЛ с сумм арендной платы, выплачиваемой арендодателю - физическому лицу, а также представить соответствующие сведения в налоговый орган по форме N 2-НДФЛ (письма Минфина России от 16.08.2010 N 03-04-05/3-462, от 13.07.2010 N 03-04-06/3-144, от 02.10.2006 N 03-05-01-04/277, УФНС России по г. Москве от 23.09.2010 N 20-15/3/100407, от 29.09.2006 N 28-11/86491).

Для доходов, в отношении которых предусмотрена налоговая ставка 13%, налоговая база определяется как денежное выражение таких доходов, подлежащих налогообложению, уменьшенных на сумму налоговых вычетов, предусмотренных ст.ст. 218-221 НК РФ (п. 3 ст. 210 НК РФ). Налоговые вычеты предоставляет налоговый агент, который выплачивает налогоплательщику доход, облагаемый по ставке 13%, на основании его письменного заявления и документов, подтверждающих право на соответствующие налоговые вычеты. Если налогоплательщик получает доходы от нескольких налоговых агентов, то он должен выбрать одного из них, который и будет предоставлять ему вычет.

Итак, если арендодатель (физическое лицо) напишет заявление на предоставление налоговых вычетов в соответствии со ст.ст. 218-221 НК РФ и представит документы, подтверждающие право на соответствующие налоговые вычеты, то организация должна будет его доходы в виде арендной платы уменьшить на сумму этих вычетов.

Страховые взносы

Порядок уплаты страховых взносов в ПФР, ФСС, ФФОМС и ТФОМС утвержден Федеральным законом от 24.07.2009 N 212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования" (далее - Закон N 212-ФЗ).

Объектом обложения страховыми взносами для организаций, производящих выплаты физическим лицам, признаются, в частности, выплаты и иные вознаграждения, начисляемые в пользу физических лиц в рамках трудовых отношений и гражданско-правовых договоров, предметом которых является выполнение работ, оказание услуг (ч. 1 ст. 7 Закона N 212-ФЗ).

В соответствии с ч. 3 ст. 7 Закона N 212-ФЗ не относятся к объектам обложения страховыми взносами выплаты и иные вознаграждения, производимые в рамках гражданско-правовых договоров, предметом которых является переход права собственности или иных вещных прав на имущество (имущественные права), и договоров, связанных с передачей в пользование имущества (имущественных прав), за исключением договоров авторского заказа, договоров об отчуждении исключительного права на произведения науки, литературы, искусства, издательских лицензионных договоров, лицензионных договоров о предоставлении права использования произведения науки, литературы, искусства.

Договор аренды транспортного средства относится к договорам, связанным с передачей в пользование имущества (имущественных прав). Соответственно, арендная плата не облагается страховыми взносами в ПФР, ФСС РФ, ФФОМС, ТФОМС (письмо Минздравсоцразвития России от 12.03.2010 N 550-19).

Страховые взносы от НС и ПЗ подлежат уплате в соответствии с Федеральным законом от 24.07.1998 N 125-ФЗ "Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний" (далее - Закон N 125-ФЗ).

Порядок исчисления и уплаты взносов на этот вид страхования регулируется постановлением Правительства РФ от 02.03.2000 N 184 "Об утверждении Правил начисления, учета и расходования средств на осуществление обязательного социального страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний" (далее - Правила).

В соответствии с п. 1 ст. 20.1 Закона N 125-ФЗ, а также п. 3 Правил страховые взносы начисляются, в частности, на выплаты и иные вознаграждения, выплачиваемые страхователем в пользу застрахованного лица в рамках гражданско-правовых договоров, если в соответствии с такими договорами страхователь обязан уплачивать страховщику страховые взносы.

То есть начисление страховых взносов от НС и ПЗ на выплачиваемую арендную плату физическому лицу по договору аренды транспортного средства следует производить только в том случае, если это прямо предусмотрено указанным договором.

Облагается ли НДФЛ заработная плата, размер которой за полный месяц равен МРОТ?

Налоговое законодательство не предусматривает освобождения зарплаты, равной МРОТ, от обложения НДФЛ, поскольку, с одной стороны, вознаграждение за выполнение трудовых обязанностей на территории РФ (заработная плата) является объектом обложения этим налогом (пп. 6 п. 1 ст. 208, п. 1 ст. 209 НК РФ), с другой - ст. 217 НК РФ содержит "закрытый" перечень доходов, не подлежащих налогообложению

(освобожденных от налогообложения), и зарплата - ниже МРОТ или равная ему - в этом перечне не фигурирует.

Данный вывод подтверждается разъяснениями специалистов уполномоченных органов (письма Минфина России от 13.08.2009 N 03-04-05-01/630, УФНС России по г. Москве от 24.09.2009 N 20-14/3/099660@).

Сотрудник организации не постоянно занят работой во вредных или опасных условиях труда. Каков порядок исчисления дней отпуска, предоставляемого за работу во вредных или опасных условиях труда, пропорционально стажу работы во вредных или опасных условиях?

За работу во вредных или опасных условиях труда работникам должен предоставляться ежегодный дополнительный оплачиваемый отпуск (ст. 117 ТК РФ). Минимальная продолжительность такого отпуска - 7 календарных дней (п. 1 постановления Правительства РФ от 20.11.2008 N 870 "Об установлении сокращенной продолжительности рабочего времени, ежегодного дополнительного оплачиваемого отпуска, повышенной оплаты труда работникам, занятым на тяжелых работах, работах с вредными и (или) опасными и иными особыми условиями труда").

В стаж, дающий право на дополнительный отпуск, включается только фактически отработанное во вредных или опасных условиях труда время (часть третья ст. 121 ТК РФ).

Поскольку ни Трудовой кодекс РФ, ни иные нормативные правовые акты, принятые после введения его в действие, не устанавливают порядка исчисления дней отпуска пропорционально стажу работы во вредных или опасных условиях, для этих целей в настоящее время используется Инструкция о порядке применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на дополнительный отпуск и сокращенный рабочий день (далее - Инструкция и Список соответственно), утвержденная постановлением Госкомтруда СССР и Президиума ВЦСПС от 21.11.1975 N 273/П-20 (часть первая ст. 423 ТК РФ).

Согласно п. 8 Инструкции полный дополнительный отпуск предоставляется работнику, фактически проработавшему в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда не менее 11 месяцев. Соответствие этого положения нормам Трудового кодекса РФ подтверждено Верховным Судом РФ (решение от 15.04.2004 N ГКПИ04-481, определение от 08.07.2004 N КАС04-266). Работнику, фактически проработавшему во вредных условиях труда менее 11 месяцев, дополнительный отпуск предоставляется пропорционально проработанному времени (п. 9 Инструкции, смотрите также письмо Роструда от 18.03.2008 N 657-6-0).

Из п. 10 и п. 12 Инструкции следует, что при исчислении стажа работы, дающего право на дополнительный отпуск, количество полных месяцев работы в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда определяется делением суммарного количества дней работы в течение года на среднемесячное количество рабочих дней. Остаток дней, составляющий менее половины среднемесячного количества рабочих дней, из подсчета исключается, а остаток дней, составляющий половину и более среднемесячного количества рабочих дней, округляется до полного месяца.

Среднемесячное количество рабочих дней исчисляется путем деления общего числа рабочих дней в календарном году по графику работников соответствующего производства, цеха и прочее на 12 месяцев. Каждому полному месяцу "отпускного" стажа соответствует 1/12 часть дополнительного отпуска (см. пример к п. 11 Инструкции).

В счет времени, проработанного в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, засчитываются лишь те дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях не менее половины рабочего дня, установленного для работников данного производства, цеха, профессии или должности.

При записи в Списке "постоянно занятый" или "постоянно работающий" в счет времени, проработанного в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в Списке, засчитываются лишь те дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях полный рабочий день, установленный для работников данного производства, цеха, профессии или должности.

Соответственно, если работник занимает должность, в отношении которой в Списке имеется запись "постоянно занятый" или "постоянно работающий", и работает во вредных условиях неполный рабочий день, то права на дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда он не имеет. При отсутствии такой записи в Списке в стаж подлежат включению все дни, когда работник работал во вредных условиях не менее половины рабочего дня, установленного по данной профессии или должности для сотрудников, работающих полный рабочий день. И если рабочий день по занимаемой должности составляет 8 часов, то в отпускной стаж включаются только те дни, когда работник отработал во вредных условиях не менее 4 часов.

К примеру, работник отработал во вредных условиях 35 дней, включаемых в "отпускной" стаж. При 5-дневной рабочей неделе количество рабочих дней в году - 249, а среднемесячное количество рабочих дней - 20,75 (249 : 12). При определении стажа получается один полный месяц с остатком. Поскольку остаток дней составляет больше половины среднемесячного количества рабочих дней ($35 = 1 \times 20,75 + 14,25$; $14,25 > 20,75 \text{ дн.} : 2$), он увеличивает количество месяцев "отпускного" стажа до 2-х. Следовательно, работнику нужно предоставить как минимум один день дополнительного отпуска ($7 : 12 \times 2 = 1,17$).

Округление числа дней отпуска законодательством не предусмотрено. Однако и предоставить "дробный" отпуск нет возможности, так как продолжительность ежегодных основного и дополнительных оплачиваемых согласно ст. 120 ТК РФ отпусков работников исчисляется в календарных днях. Следовательно, в данном примере следует предоставить 1 день, а 0,17 дня по письменному заявлению работника можно заменить денежной компенсацией (часть первая ст. 126 ТК РФ) либо оставить для накопления до полного дня. По решению работодателя дробные дни могут быть округлены до полных, но только в пользу работника.

ООО осуществляет выкуп собственных акций у одного из учредителей. Как данная ситуация отражается в налоговом и бухгалтерском учете? Какие бухгалтерские проводки следует сделать обществу?

В соответствии с п. 1 ст. 72 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (далее - Закон N 208-ФЗ) общество вправе приобретать размещенные им акции по решению общего собрания акционеров об уменьшении уставного капитала общества путем приобретения части размещенных акций в целях сокращения их общего количества, если это предусмотрено его уставом. При этом номинальная стоимость акций, оставшихся в обращении после такого приобретения, должна быть не ниже минимального размера уставного капитала, предусмотренного Законом N 208-ФЗ. Приобретенные обществом в таком порядке акции погашаются при их приобретении (абзац первый п. 3 ст. 72 Закона N 208-ФЗ).

Согласно п. 2 ст. 72 Закона N 208-ФЗ общество также вправе, если это предусмотрено его уставом, приобретать размещенные им акции по решению общего собрания акционеров или по решению совета директоров (наблюдательного совета) общества, если в соответствии с уставом общества совету директоров (наблюдательному совету) общества принадлежит право принятия такого решения, не имея цели уменьшения уставного капитала. Общество не вправе принимать решение о приобретении обществом

акций, если номинальная стоимость акций общества, находящихся в обращении, составит менее 90% от уставного капитала общества.

Такие акции не предоставляют права голоса, они не учитываются при подсчете голосов, по ним не начисляются дивиденды. Они должны быть реализованы по цене не ниже их рыночной стоимости не позднее одного года с даты их приобретения. В противном случае общее собрание акционеров должно принять решение об уменьшении уставного капитала общества путем погашения указанных акций (абзац второй п. 3 ст. 72 Закона N 208-ФЗ).

Принятие решения о приобретении акционерным обществом его акций входит в компетенцию органов управления обществом (общего собрания акционеров или совета директоров), каких-либо согласований с кем бы то ни было не требуется.

Указанный в пп. 1 и 2 ст. 72 Закона N 208-ФЗ перечень случаев, когда общество вправе приобрести у акционера размещенные им акции на основании решения общества об их приобретении, является исчерпывающим. Помимо этого, приобретение открытым акционерным обществом размещенных этим обществом акций возможно только в случае предъявления акционером обществу требования о выкупе акций, принадлежащих этому акционеру, на основании п. 1 ст. 75 Закона N 208-ФЗ.

И в том, и в другом случае решением о приобретении акций должны быть определены категории (типы) приобретаемых акций, количество приобретаемых обществом акций каждой категории (типа), цена приобретения, форма и срок оплаты, а также срок, в течение которого осуществляется приобретение акций (п. 4 ст. 72 Закона N 208-ФЗ). Такое решение оформляется протоколом общего собрания акционеров или протоколом заседания совета директоров (наблюдательного совета) в зависимости от того, к компетенции какого из этих органов относится решение соответствующего вопроса согласно ст. 72 Закона N 208-ФЗ и уставу общества (п. 2 ст. 63, п. 4 ст. 68 Закона N 208-ФЗ).

Цена приобретения обществом акций у акционеров определяется советом директоров (наблюдательным советом) общества исходя из рыночной стоимости этих акций (п. 4 ст. 72, ст. 77 Закона N 208-ФЗ).

Бухгалтерский учет

Собственные акции, выкупленные у акционеров для последующей перепродажи или аннулирования, не относятся к финансовым вложениям (п. 3 ПБУ 19/02 "Учет финансовых вложений").

В соответствии с Планом счетов и инструкцией по его применению, утвержденным приказом Минфина России от 31.10.2000 N 94н, выкупленные обществом собственные акции учитываются по дебету счета 81 "Собственные акции (доли)" в сумме фактических затрат на их приобретение независимо от номинальной стоимости.

В связи с этим в учете необходимо сделать следующие записи:

Дебет 81 Кредит 75 - приняты к учету собственные акции, выкупленные у акционера;

Дебет 75 Кредит 51 (50) - произведена оплата выкупленных акций.

Дальнейший учет выкупленных акций зависит от цели приобретения указанных акций (с целью аннулирования или последующей реализации).

Налоговый учет

Для целей исчисления налога на прибыль затраты, связанные с выкупом собственных акций, вне зависимости от того, с какой целью приобретаются эти акции (для последующей перепродажи или аннулирования), в состав расходов при определении налоговой базы по налогу на прибыль не включаются на основании п. 49 ст. 270 НК РФ.

Необходимо обратить внимание, что стоимость приобретения выкупленных акций может быть включена в состав расходов только в случае их дальнейшей реализации (п. 2 ст. 280 НК РФ).

Планируется реорганизация ООО в форме выделения. Между принятием решения о реорганизации и регистрацией в ЕГРЮЛ нового ООО могут пройти 2-3 месяца. Каков порядок бухгалтерского учета осуществляемых обществом операций в этом периоде? Каков порядок формирования разделительного баланса (передаточного акта)?

Выделение является формой реорганизации юридического лица (п. 1 ст. 57 ГК РФ).

Юридическое лицо считается реорганизованным в результате выделения с момента государственной регистрации вновь возникшего юридического лица (п. 4 ст. 57 ГК РФ).

Согласно п. 4 ст. 58 ГК РФ при выделении из состава юридического лица одного или нескольких юридических лиц к каждому из них переходят права и обязанности реорганизованного юридического лица в соответствии с разделительным балансом.

На основании п. 2 ст. 59 ГК РФ разделительный баланс так же, как и передаточный акт, утверждаются учредителями (участниками) юридического лица, принявшего решение о реорганизации. Аналогичная норма содержится и в п. 2 ст. 55 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью". Иными словами, именно участники реорганизуемого ООО принимают решение о распределении активов и обязательств реорганизуемого юридического лица.

Бухгалтерский учет ведется организациями непрерывно с момента регистрации в качестве юридического лица до реорганизации или ликвидации в порядке, установленном законодательством РФ (п. 3 ст. 8 Федерального закона от 21.11.1996 N 129-ФЗ "О бухгалтерском учете").

Бухгалтерский учет при реорганизации ведется с учетом норм Методических указаний по формированию бухгалтерской отчетности при осуществлении реорганизации организаций, утвержденных приказом Минфина России от 20.05.2003 N 44н (далее - Методические указания).

Так, п. 33 Методических указаний предусматривает, что при реорганизации в форме выделения организация, у которой в процессе выделения из нее другой организации на основании решения учредителей меняется только объем имущества и обязательств и текущий отчетный год не прерывается, закрытие счета учета прибылей и убытков не производит и заключительную бухгалтерскую отчетность она не формирует. При этом передача имущества и обязательств по передаточному акту или разделительному балансу организацией, передающей имущество и обязательства в порядке правопреемства, бухгалтерскими записями не отражается (п. 11 Методических указаний).

Разделение числовых показателей бухгалтерской отчетности (имущество, дебиторская и кредиторская задолженности и т.д.), а следовательно, и составление разделительного баланса производятся на основании решения учредителей реорганизуемого ООО. При этом разделение числовых показателей отчета о прибылях и убытках реорганизуемой организации не производится (п. 34 Методических указаний).

В соответствии с п. 36 Методических указаний до внесения в Реестр записи о возникших организациях при реорганизации в форме выделения все расходы, связанные с текущей деятельностью реорганизуемой организации (расчеты с кредиторами, начисление амортизации по передаваемому имуществу, расходы по его содержанию, расчеты по налогам и сборам, начисление заработной платы и т.п.), произведенные в период с даты утверждения разделительного баланса, отражаются на соответствующих счетах бухгалтерского учета в составе затрат реорганизуемой организации.

В силу же п. 37 Методических указаний хозяйственные операции, произведенные в период с даты утверждения разделительного баланса до даты государственной регистрации вновь возникшего в результате выделения юридического лица, должны найти отражение в бухгалтерской отчетности реорганизуемой организации, составленной на дату внесения в Реестр записи о возникших организациях.

Учитывая изложенное, предполагается, что все операции (получение выручки, осуществление расходов, расчетов с бюджетом и прочие), осуществляемые до внесения записи в ЕГРЮЛ о регистрации вновь созданного ООО, отражаются в учете реорганизуемого ООО и учитываются им при составлении бухгалтерской отчетности на дату внесения в ЕГРЮЛ записи.

Вступительная бухгалтерская отчетность возникшего ООО составляется на основе разделительного баланса с учетом операций, отраженных в учете реорганизуемого ООО до внесения записи в ЕГРЮЛ.

Основные средства, нематериальные активы фиксируются в оценке, по которой они отражались в разделительном балансе (п. 38 Методических указаний).

Работница находится в отпуске по уходу за ребенком до 1,5 лет и работает на условиях неполного рабочего дня. Может ли работница получить ежегодный оплачиваемый отпуск, не прерывая отпуск по уходу за ребенком до полутора лет? После ежегодного отпуска работница планирует отказаться от работы на условиях неполного рабочего времени.

По вопросу о предоставлении ежегодного оплачиваемого отпуска сотруднице, работающей в период отпуска по уходу за ребенком на условиях неполного рабочего времени, существуют две противоположные позиции.

Первая позиция, которую поддерживают представители Роструда и Минздравсоцразвития России.

Статья 260 ТК РФ предусматривает, что перед отпуском по беременности и родам или непосредственно после него либо по окончании отпуска по уходу за ребенком женщине по ее желанию предоставляется ежегодный оплачиваемый отпуск независимо от стажа работы у данного работодателя. При этом Трудовой кодекс РФ не содержит указания на возможность одновременного нахождения работницы в двух отпусках. Женщина изначально освобождена от работы на все время отпуска по уходу за ребенком, поэтому для временного перерыва в исполнении трудовых обязанностей ей достаточно просто отказаться от работы на условиях неполного времени. А чтобы воспользоваться ежегодным оплачиваемым отпуском, необходимо либо дождаться окончания отпуска по уходу за ребенком, либо прервать его. После окончания ежегодного оплачиваемого отпуска женщина вновь уходит в отпуск по уходу за ребенком и ей вновь устанавливается режим работы на условиях неполного времени. В ситуации, когда отпуск по уходу за ребенком у работницы прерывается, право на пособие не сохраняется ("Отпуска и праздники: разъясняет Роструд" (интервью с А.В. Анохиным, начальником Правового управления Федеральной службы по труду и занятости (Роструда) ("В курсе правового дела", N 8, апрель 2010 г.)), "Отпуск: официальные лица уполномочены заявить" (интервью с Н.З. Ковязиной, заместителем директора Департамента заработной платы, охраны труда и социального партнерства Минздравсоцразвития России, и А.В. Анохиным, начальником Правового управления Федеральной службы по труду и занятости) ("В курсе правового дела", N 14, июль 2009 г.)).

Вторая позиция, которую поддерживают представители ФСС России.

Действительно, трудовым законодательством не предусмотрена возможность одновременного предоставления двух различных видов времени отдыха, перечисленных в ст. 107 ТК РФ. Однако никому не придет в голову лишить сотрудницу, находящуюся в отпуске по уходу за ребенком и работающую на условиях неполного времени, перерывов в течение рабочего дня (смены), ежедневного (междусменного) отдыха, выходных и нерабочих праздничных дней. Иными словами, принципиальная возможность использования работницей одновременно двух видов времени отдыха сомнений не вызывает. Поскольку отпуска являются разновидностью времени отдыха, предоставление ежегодного оплачиваемого отпуска работающей на условиях неполного времени сотруднице, находящейся в отпуске по уходу за ребенком, полагаем, допустимо.

Согласно части второй ст. 121 ТК РФ в стаж работы, дающий право на ежегодный основной оплачиваемый отпуск, не включаются периоды нахождения в отпусках по уходу за ребенком до достижения им установленного законом возраста. В то же время часть первая ст. 121 ТК РФ закрепляет, что в стаж работы, дающий право на ежегодный основной оплачиваемый отпуск, включается время фактической работы. В указанной ситуации женщина работает, поэтому время фактической работы на условиях неполного рабочего времени в период нахождения в отпуске по уходу за ребенком должно засчитываться в стаж работы, дающий право на ежегодный оплачиваемый отпуск. Оплачиваемый отпуск предоставляется ежегодно (часть первая ст. 122 ТК РФ). Работодатель не имеет права не предоставить работнице ежегодный оплачиваемый отпуск в фактически отработанном рабочем году. Наоборот, обязать работницу, находящуюся в отпуске по уходу за ребенком и работающую на условиях неполного рабочего времени, прервать отпуск по уходу за ребенком и только потом уйти в ежегодный оплачиваемый отпуск нельзя.

Необходимо также учитывать часть третью ст. 93 ТК РФ, в соответствии с которой работа на условиях неполного рабочего времени не влечет для работников каких-либо ограничений продолжительности ежегодного основного оплачиваемого отпуска, исчисления трудового стажа и других трудовых прав. По нашему мнению, указывая на нахождение женщин в такой ситуации в отпуске по уходу за ребенком, законодатель тем самым хотел обеспечить социальную защиту женщин и сохранить за ними право на пособие по уходу за ребенком с одновременным получением заработной платы за работу в условиях неполного рабочего времени либо отпускных. Ведь согласно ч. 1 ст. 11.1 Федерального закона от 29.12.2006 N 255-ФЗ "Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством" пособие по уходу за ребенком выплачивается лишь при условии нахождения лица, осуществляющего такой уход, в отпуске по уходу за ребенком. Поэтому указание части третьей ст. 256 ТК РФ на нахождение женщины в отпуске по уходу за ребенком следует учитывать только для целей назначения ей пособия.

Представители ФСС России преимущественно поддерживают вторую позицию и допускают возможность предоставления ежегодного оплачиваемого отпуска без прерывания отпуска по уходу за ребенком.

Если отпуск по уходу за ребенком на период ежегодного оплачиваемого отпуска не прерван, у работодателя нет оснований не платить пособие по уходу за ребенком.

Таким образом, то обстоятельство, что работница находится в отпуске по уходу за ребенком до полутора лет, не препятствует предоставлению ей ежегодного оплачиваемого отпуска.

Работник утратил трудовую книжку и обратился в организацию за выдачей дубликата. Он не представил сведения о том, что книжка утрачена по обстоятельствам непреодолимой силы: пожар, воровство, стихийное бедствие и

т.п. То есть фактически трудовая книжка была утрачена по вине работника. Может ли организация взимать плату за выдачу дубликата трудовой книжки в сумме, превышающей стоимость бланка?

Работодатель вправе взимать с работника плату за дубликат трудовой книжки только в размере, не превышающем сумму расходов на приобретение данного документа.

Правила ведения и хранения трудовых книжек, изготовления бланков трудовой книжки и обеспечения ими работодателей утверждены постановлением Правительства РФ от 16.04.2003 N 225 "О трудовых книжках" (далее - Правила).

Обязанность по приобретению трудовых книжек возложена на работодателя (Порядок обеспечения работодателей бланками трудовой книжки и вкладыша в трудовую книжку, утвержденный приказом Минфина России от 22.12.2003 N 117н).

Согласно п. 31 Правил лицо, утратившее трудовую книжку, обязано немедленно заявить об этом работодателю по последнему месту работы. Работодатель выдает работнику дубликат трудовой книжки не позднее 15 дней со дня подачи работником заявления.

Пунктом 47 Правил определено, что при выдаче работнику трудовой книжки или вкладыша в нее работодатель взимает с него плату, размер которой определяется размером расходов на их приобретение, за исключением случаев, предусмотренных п. 34 и п. 48 Правил, когда плата с работника не взимается (неправильное первичное заполнение трудовой книжки или вкладыша в нее, а также их порча не по вине работника, массовая утрата трудовых книжек в результате чрезвычайных ситуаций (экологические и техногенные катастрофы, стихийные бедствия, массовые беспорядки и другие чрезвычайные обстоятельства).

Несмотря на то, что п. 47 Правил не содержит указания на дубликат трудовой книжки, считается, что положения данного пункта Правил распространяются и на случай выдачи работнику дубликата трудовой книжки (так, в числе случаев, при которых работник освобождается от внесения платы, в этом пункте прямо упомянут п. 34 Правил, в котом речь идет о дубликате трудовой книжки).

Таким образом, при выдаче дубликата трудовой книжки работодатель взимает с работника плату, размер которой определяется размером расходов на его приобретение.

Следовательно, взимание работодателем с работника платы за дубликат трудовой книжки в размере, превышающем сумму расходов на приобретение данного документа, является необоснованным и противоречащим положениям Правил.

Организация осуществляет заправку собственной техники. Необходимо ли получать лицензию на хранение дизельного топлива, используемого для собственных нужд?

Перечень видов деятельности, для осуществления которых необходимы соответствующие лицензии, определяется ст. 12 Федерального закона от 4 мая 2011 г. N 99-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности" (далее - Закон о лицензировании). Приобретение, хранение и реализация дизельного топлива и иных нефтепродуктов, как таковые, к числу лицензируемых видов деятельности не относятся. Вместе с тем согласно п. 12 ч. 1 ст. 12 Закона о лицензировании подлежит лицензированию эксплуатация взрывопожароопасных производственных объектов. Порядок лицензирования данной деятельности регулируется Положением о лицензировании эксплуатации взрывопожароопасных производственных объектов, утвержденным постановлением Правительства РФ от 12 августа 2008 г. N 599 (далее - Положение). Согласно п. 2 Положения эксплуатация взрывопожароопасных производственных объектов предусматривает выполнение работ и услуг на опасных производственных объектах в соответствии с перечнем согласно приложению. А в

соответствии с п. 4 указанного перечня к таким работам и услугам относится в том числе хранение воспламеняющихся, окисляющих, горючих, взрывчатых веществ, определенных приложением 1 к Федеральному закону от 21 июля 1997 г. N 116-ФЗ "О промышленной безопасности опасных производственных объектов", за исключением хранения веществ на объектах, предназначенных для осуществления розничной торговли бензином и дизельным топливом, хранения муки на предприятиях по производству хлеба, хлебобулочных и кондитерских изделий.

Таким образом, по общему правилу эксплуатация взрывопожароопасных производственных объектов, связанная с хранением дизельного топлива, подлежит лицензированию.

В то же время вопрос о необходимости получения лицензии на хранение дизельного топлива для собственных нужд организации является спорным.

С одной стороны, лицензия выдается юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям на осуществление конкретного вида деятельности (п. 1 ст. 49 ГК РФ, п. 2 ст. 3 Закона о лицензировании). Под предпринимательской деятельностью понимается самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке (п. 1 ст. 2 ГК РФ). Из указанных норм можно сделать вывод, что лицензированию подлежит только такая деятельность юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, которая заключается в продаже товаров, выполнении работ, оказании услуг третьим лицам. В связи с этим обращает на себя внимание и то, что в п. 2 ст. 3 Закона о лицензировании и в Положении лицензируемые виды деятельности обозначены как "работы и услуги". И если понятие "работы" и может употребляться в сочетании с указанием "для собственных нужд", то понятие "услуги" предполагает деятельность в пользу третьего лица (п. 1 ст. 779 ГК РФ). Данная точка зрения отражена и в судебной практике, в частности, вывод об отсутствии на этом основании необходимости лицензирования деятельности по хранению топлива для собственных нужд сделан в постановлении Восьмого арбитражного апелляционного суда от 18 февраля 2008 г. N 08АП-88/2008 (см. также постановление Седьмого арбитражного апелляционного суда от 18 апреля 2008 г. N 07АП-1149/08).



С другой стороны, ряд норм Закона о лицензировании содержит специальную оговорку о том, что требование о лицензировании деятельности, указанной в этих нормах, не распространяется на деятельность, осуществляемую для собственных нужд (смотрите п. 1, 3, 17, 22-24, 29 ч. 1 ст. 12 Закона о лицензировании). Из этого можно сделать вывод, что при отсутствии подобной оговорки требование о лицензировании распространяется и на деятельность, осуществляемую для собственных нужд. Рассматриваемый п. 12 ч. 1 ст. 12 Закона о лицензировании такой оговорки не содержит. Таким образом, существует основание и для вывода о том, что

хранение дизельного топлива для собственных нужд подлежит лицензированию в качестве деятельности по эксплуатации взрывопожароопасных производственных объектов (в связи с этим см. также п. 1.2 приказа Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору от 29 октября 2007 г. N 741 "Об исполнении постановления Правительства Российской Федерации от 2 октября 2007 г. N 631 и организации надзора в области промышленной безопасности на объектах, эксплуатирующих автозаправочные станции", ответ на официальном сайте Ростехнадзора: http://www.gosnadzor.ru/obshhestvennaya_priemnaya_vopros_otvet_15122010).

Таким образом, в отсутствие единообразной правоприменительной практики однозначно ответить на вопрос, необходимо ли получать лицензию на хранение дизельного топлива для собственных нужд, представляется затруднительным. В случае спора решение этого вопроса во многом будет зависеть от позиции конкретного правоприменительного органа.

Административная ответственность за осуществление предпринимательской деятельности без лицензии, если такая лицензия обязательна, предусмотрена ч. 2 ст. 14.1 КоАП РФ. Такое правонарушение влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от двух тысяч до двух тысяч пятисот рублей с конфискацией изготовленной продукции, орудий производства и сырья или без таковой; на должностных лиц - от четырех тысяч до пяти тысяч рублей с конфискацией изготовленной продукции, орудий производства и сырья или без таковой; на юридических лиц - от сорока тысяч до пятидесяти тысяч рублей с конфискацией изготовленной продукции, орудий производства и сырья или без таковой.

Осуществление без лицензии, если такая лицензия обязательна, деятельности, не связанной с извлечением прибыли, влечет предупреждение или наложение административного штрафа на граждан в размере от пятисот до одной тысячи рублей; на должностных лиц - от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей или дисквалификацию на срок от одного года до трех лет; на лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, - от тридцати тысяч до сорока тысяч рублей или административное приостановление деятельности на срок до девяноста суток; на юридических лиц - от ста семидесяти тысяч до двухсот пятидесяти тысяч рублей или административное приостановление деятельности на срок до девяноста суток (ч. 1 ст. 19.20 КоАП).

Организация при регистрации подала заявление о применении УСН, но осуществляет только деятельность, переведенную на ЕНВД, - оказание услуг по перевозке с использованием автомобильного грузового транспорта. Вправе ли организация применять в 2012 году пониженные тарифы страховых взносов?

В рассматриваемой ситуации организация, применяющая упрощенную систему налогообложения, основным видом экономической деятельности которой является деятельность по оказанию услуг по перевозке с использованием автомобильного грузового транспорта, переведенная на ЕНВД, вправе в 2012 году уплачивать страховые взносы по пониженному тарифу.

Порядок уплаты взносов на обязательное социальное страхование регламентируется Федеральным законом от 24.07.2009 N 212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования" (далее - Закон N 212-ФЗ). Федеральными законами от 29.11.2010 N 313-ФЗ и от 03.12.2011 N 379-ФЗ в Закон N 212-ФЗ были внесены изменения, вступившие в силу с 1 января 2012 г.

Для плательщиков страховых взносов, производящих выплаты и иные вознаграждения физическим лицам, в 2012 году база для начисления страховых взносов в отношении каждого физического лица устанавливается в сумме, не превышающей 512 000 рублей нарастающим итогом с начала расчетного периода. С сумм выплат и иных вознаграждений в пользу физического лица, превышающих 512 000 рублей нарастающим итогом с начала расчетного периода, страховые взносы не взимаются, если иное не предусмотрено Законом N 212-ФЗ (ч. 4 ст. 8 Закона N 212-ФЗ, постановление Правительства РФ от 24.11.2011 N 974).

Согласно ч. 1 ст. 58.2 Закона N 212-ФЗ в 2012-2013 годах для плательщиков страховых взносов, производящих выплаты и иные вознаграждения физическим лицам, за

исключением плательщиков страховых взносов, указанных в статьях 58 и 58.1 Закона N 212-ФЗ, применяются следующие тарифы страховых взносов:

- в пределах установленной предельной величины базы (512 000 руб.) для начисления страховых взносов: ПФР - 22%, ФСС РФ - 2,9%, ФФОМС - 5,1%;
- свыше установленной предельной величины базы (512 000 руб.) для начисления страховых взносов: ПФР - 10%.

Вместе с тем для некоторых категорий плательщиков ч. 1 ст. 58, ст. 58.1 Закона N 212-ФЗ установлены пониженные тарифы страховых взносов.

Согласно пп. "щ" п. 8 ч. 1 ст. 58 Закона N 212-ФЗ пониженные тарифы страховых взносов применяются организациями и ИП, применяющими УСН, основным видом экономической деятельности которых (классифицируемым в соответствии с ОКВЭД) является "транспорт и связь". В свою очередь, деятельность автомобильного грузового транспорта (код ОКВЭД 60.24) включена в Раздел I "Транспорт и связь" Общероссийского классификатора видов экономической деятельности ОК 029-2001 (ОКВЭД).

В силу ч. 1.4 ст. 58 Закона N 212-ФЗ соответствующий вид экономической деятельности признается основным видом экономической деятельности при условии, что доля доходов от реализации продукции и (или) оказанных услуг по данному виду деятельности составляет не менее 70% в общем объеме доходов. Сумма доходов определяется в соответствии со ст. 346.15 НК РФ.

Подтверждение основного вида деятельности должно производиться в порядке, установленном федеральным органом исполнительной власти. В 2011 году ведущие специалисты ПФР и Минздравсоцразвития России разъясняли, что основной вид экономической деятельности может подтверждаться плательщиком страховых взносов путем представления в территориальный орган Пенсионного фонда РФ расчета по начисленным и уплаченным страховым взносам на обязательное пенсионное страхование по форме РСВ-1 ПФР.

Так, в письме от 30.11.2011 N 5071-19 Минздравсоцразвития России еще раз проинформировал, что основной вид экономической деятельности подтверждается плательщиком страховых взносов путем представления расчета по форме РСВ-1 ПФР, в котором плательщики взносов должны отражать долю доходов от реализации продукции и (или) оказанных услуг по основному виду деятельности в общем объеме доходов.

Какого-либо иного специального разрешительного документа для применения пониженного тарифа страховых взносов не предусмотрено (письма ПФР от 17.06.2011 N 30-22/6718, Минздравсоцразвития России от 14.04.2011 N 1335-19, от 11.03.2011 N 748-19).

Из положений ст. 58 Закона N 212-ФЗ следует, что для применения пониженного тарифа необходимо, чтобы плательщик страховых взносов находился на УСН, осуществлял вид деятельности, указанный в п. 8 ч. 1 ст. 58 Закона N 212-ФЗ, и данный вид деятельности был для него основным.

При этом, по нашему мнению, из формулировки, приведенной в п. 8 ч. 1 ст. 58 и ч. 1.4 ст. 58 Закона N 212-ФЗ, не следует, что применение в отношении основного вида деятельности, осуществляемого плательщиком взносов, системы налогообложения в виде ЕНВД лишает его права уплачивать страховые взносы по пониженным тарифам.

В письмах Минздравсоцразвития России от 14.06.2011 N 2010-19, от 14.06.2011 N 2011-19, от 19.05.2011 N 1805-19 подтверждено, что основным видом экономической деятельности организации, применяющей УСН, может являться вид деятельности, переведенный на ЕНВД.

Следовательно, если основным видом экономической деятельности организации, применяющей УСН, является вид деятельности, поименованный в п. 8 ч. 1 ст. 58 Закона N 212-ФЗ, то страховые взносы уплачиваются такой организацией по пониженным тарифам при соблюдении вышеуказанного условия о доле доходов по данному виду деятельности

независимо от применяемого режима налогообложения по данному виду деятельности (УСН или ЕНВД).

Отметим, что более поздних разъяснений Минздравсоцразвития России в настоящее время нет.

В рассматриваемом случае организация применяет УСН. При этом деятельность, связанная с грузовыми перевозками автомобильным транспортом, переведена на ЕНВД. Этот вид деятельности для организации является основным. При таких обстоятельствах, на наш взгляд, организация вправе применять пониженные тарифы, установленные ч. 3.4 ст. 58 Закона N 212-ФЗ.

Согласно ч. 3.4 ст. 58 Закона N 212-ФЗ в течение 2012-2013 годов для плательщиков страховых взносов, указанных в п. 8 ч. 1 ст. 58 Закона N 212-ФЗ, применяются следующие тарифы страховых взносов:

- ПФР - 20,0%;
- ФСС РФ - 0,0%;
- ФФОМС - 0,0%.

К сведению: Минфин России в письме от 24.06.2011 N 03-11-06/2/97 указал, что если доходы от основного вида деятельности, указанного в п. 8 ч. 1 ст. 58 Закона N 212-ФЗ, облагаются ЕНВД, то страховые взносы плательщик должен уплачивать по общим тарифам.

Вместе с тем необходимо учитывать, что согласно ч. 5 ст. 1 и ч. 2 ст. 28 Закона N 212-ФЗ, а также постановлению Правительства РФ от 14.09.2009 N 731 давать разъяснения по вопросам применения законодательства о страховых взносах вправе только Минздравсоцразвития России.

Организация применяет общий режим налогообложения. Каков общий порядок уплаты и возмещения НДС при ввозе товаров на территорию РФ из Латвии?

В соответствии с пп. 4 п. 1 ст. 146 НК РФ объектом обложения НДС признается ввоз товаров на территорию РФ и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией. Согласно пп. 3 п. 1 ст. 4 Таможенного кодекса Таможенного союза (далее - ТК ТС) под ввозом товаров на таможенную территорию таможенного союза понимается совершение действий, связанных с пересечением таможенной границы, в результате которых товары прибыли на таможенную территорию таможенного союза любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи до их выпуска таможенными органами.

В настоящее время единую таможенную территорию Таможенного союза составляют территории Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, а также находящиеся за пределами территорий государств - членов таможенного союза искусственные острова, установки, сооружения и иные объекты, в отношении которых государства - члены таможенного союза обладают исключительной юрисдикцией (п. 1 ст. 2 ТК ТС).

Порядок определения налоговой базы при ввозе товаров на территорию РФ и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией, определен ст. 160 НК РФ.

Согласно п. 1 этой статьи при ввозе товаров (за исключением продуктов переработки товаров, ранее вывезенных с нее для переработки вне таможенной территории и с учетом ст.ст. 150 и 151 НК РФ) на территорию РФ, налоговая база определяется как сумма:

- таможенной стоимости этих товаров;
- подлежащей уплате таможенной пошлины;
- подлежащих уплате акцизов (по подакцизным товарам).

Таможенная стоимость товаров определяется декларантом или его таможенным представителем, а в случаях, установленных ТК ТС, - таможенным органом (п. 3 ст. 64 ТК ТС). Порядок определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ, независимо от страны происхождения этих товаров, определяется в соответствии с Соглашением об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу таможенного союза (Москва, 25 января 2008 г.).

Пунктом 5 ст. 164 НК РФ определено, что при ввозе товаров на территорию РФ и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией, применяются налоговые ставки в размере 10% и 18% (п. 2, п. 3 ст. 164 НК РФ).

НДС, взимаемый при ввозе товара, входит в состав таможенных платежей (ст. 70 ТК ТС).

Сумма НДС, а также таможенные пошлины должны быть уплачены на счет Федерального казначейства (ч. 7 ст. 116 Федерального закона от 27.11.2010 N 311-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации").

По общему правилу уплата НДС и таможенных пошлин производится до момента выпуска товаров таможенным органом (п. 1 ст. 82, пп. 3 п. 1 ст. 195 ТК ТС), то есть до момента внесения (проставления) должностным лицом таможенного органа соответствующих отметок в (на) таможенную декларацию и (или) коммерческие, транспортные (перевозочные) документы (п. 4 ст. 195 ТК ТС).

Это, в частности, относится к выпуску товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления (пп. 1 п. 3 ст. 211 ТК ТС).

В связи с этим следует помнить, что в силу ст. 209 ТК ТС под выпуском для внутреннего потребления понимается таможенная процедура, при помещении под которую иностранные товары находятся и используются на таможенной территории таможенного союза без ограничений по их пользованию и распоряжению, если иное не установлено ТК ТС.

Согласно пп. 1 п. 1 ст. 151 НК РФ при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления НДС уплачивается в полном объеме. Таким образом, при импорте товаров из Латвийской Республики на территорию РФ сумма НДС, уплачиваемая на таможне, исчисляется по следующей формуле: (таможенная стоимость товаров + сумма таможенной пошлины) x ставка НДС (10% или 18%) / 100.

НДС уплачивается до момента выпуска товара таможенным органом.

По требованию налогоплательщика таможенный орган обязан выдать ему подтверждение уплаты таможенных пошлин и НДС. Форма этого подтверждения утверждена приказом Федеральной таможенной службы от 23.12.2010 N 2554.

Налоговый вычет НДС, уплаченного при ввозе товаров

В соответствии с п.п. 1 и 2 ст. 171, п. 1 ст. 172 НК РФ налогоплательщик имеет право уменьшить налоговую базу по НДС по итогам соответствующего налогового периода на сумму НДС, уплаченного при ввозе товара на территорию РФ, при одновременном соблюдении следующих условий:

- сумма НДС фактически уплачена;
- товар принят налогоплательщиком на учет;
- товар будет в дальнейшем использоваться налогоплательщиком для осуществления операций, признаваемых объектами налогообложения в соответствии с главой 21 НК РФ (за исключением товаров, предусмотренных п. 2 ст. 170 НК РФ), или приобретает для перепродажи.

Соответственно, налогоплательщик имеет право на применение налогового вычета по итогам того налогового периода, в котором будут соблюдены вышеуказанные условия. Сумма НДС, уплаченная при ввозе товаров на территорию РФ и подлежащая вычету, отражается в налоговой декларации по НДС (форма которой утверждена приказом Минфина РФ от 15.10.2009 N 104н), представляемой в налоговый орган по итогам

налогового периода, в котором у налогоплательщика возникло право на применение налогового вычета. Срок предоставления налоговой декларации установлен п. 5 ст. 174 НК РФ - не позднее 20 числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом (кварталом - ст. 163 НК РФ).

В отношении документов, подтверждающих право на вычет суммы НДС, уплаченной при ввозе оборудования на территорию РФ, необходимо отметить следующее.

Письмом Минфина РФ от 31.01.2012 N 03-07-15/11 разъяснено, что до 1 апреля 2012 года организации вправе применять наряду с новыми формами счетов-фактур и книг покупок и продаж и порядком их заполнения, утвержденных постановлением Правительства РФ от 26.12.2011 N 1137 "О формах и правилах заполнения (ведения) документов, применяемых при расчетах по налогу на добавленную стоимость" (далее - Постановления N 1137), формы документов и, соответственно, порядок их применения, утвержденный постановлением Правительства РФ от 02.12.2000 N 914 "Об утверждении Правил ведения журналов учета полученных и выставленных счетов-фактур, книг покупок и книг продаж при расчетах по налогу на добавленную стоимость" (далее - Постановления N 914).

По рассматриваемому вопросу оба документа содержат общее правило: при ввозе товаров на территорию Российской Федерации в книге покупок регистрируются таможенная декларация на ввозимые товары и платежные документы, подтверждающие фактическую уплату таможенному органу НДС (п. 10 Постановления N 914, п. 17 Приложения N 4 Постановления N 1137).

Таким образом, одним из основных условий применения налогоплательщиком вычета НДС, уплаченного на таможне при ввозе товара, является наличие платежных документов, подтверждающих факт уплаты налога.

Подтверждением ввоза товара и уплаты НДС будут служить:

- таможенная декларация;
 - платежное поручение на уплату НДС;
 - подтверждение уплаты таможенных пошлин, налогов, выданное таможенным органом (смотрите в связи с этим письмо Минфина России от 05.08.2011 N 03-07-08/252).
- После представления налогоплательщиком налоговой декларации налоговый орган проверяет обоснованность суммы налога при проведении камеральной налоговой проверки в порядке, установленном ст. 88 НК РФ.

(Материалы предоставлены ИПС «Гарант»)

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ НА ЗАМЕТКУ

Чем Великобритания интересна для России?

1. Великобритания входит в число крупнейших мировых держав. Согласно данным МВФ, ее экономика занимает 8 место в мире (2,9% мирового ВВП, рассчитанного по паритету покупательной способности; США – 20,2%, Китай – 13,3%, Япония – 5,8%, Индия – 5,3%, ФРГ – 3,9%, Россия – 3,0%, Бразилия – 3,0%).

Наибольшее число сделок глобального финансового рынка по-прежнему заключается в Лондоне, на его долю приходится 37% мирового валютного оборота. На Сити приходится 70% мировой торговли международными облигациями, 36% внебиржевой торговли деривативами, около 50% мировой торговли акциями иностранных компаний, 20% рынка международного банковского кредитования и примерно 90% мировой торговли основными металлами.

В списке FT «Global 500» 34 компании – британские с капитализацией в размере 2,1 трлн.долл.США, что эквивалентно 8% капитализации компаний всего списка. В Великобритании сосредоточены штаб-квартиры и офисы 75% компаний из этого списка.



2. Великобритания – центр Содружества наций (Commonwealth of Nations) – добровольного межгосударственного объединения

суверенных государств, в которое входят Великобритания и почти все её бывшие доминионы, колонии и протектораты, всего 53 государства. В этой связи интерес представляет британский опыт взаимодействия с бывшими зависимыми территориями.

Справочно: Великобритания рассматривала каждую зависимую территорию как относительно самостоятельное образование. Такое отношение побуждало развивать в колониях парламентские формы правления и способствовало распространению английского языка, использованию британской модели в административной сфере и в системе образования.

В настоящее время страны – члены Содружества наций создали институты для обмена информацией по экономическим вопросам, включая Экономический консультативный совет Содружества, состоящий из министров экономики и министров финансов. Другие консультативные совместные органы – Совет по воздушному транспорту Содружества, научные и исследовательские организации, Научный комитет Содружества. Дополнительные звенья связи – Союз прессы Содружества, Конференция радиовещания Содружества, Парламентская ассоциация Содружества и др. Членство в Содружестве наций не налагает особых обязательств на его членов и на Великобританию в том числе. Не обладая властными прерогативами, Великобритания, тем не менее, дорожит своим символическим престижем главы Содружества наций и старейшего члена организации. Другие страны-члены довольствуются преимуществами, которые дает устойчивое сотрудничество.

3. Великобритания – второй экспортер услуг после США (на нее приходится 7% их мирового экспорта) **и третий их импортер** (5,1% мирового импорта). Ее рынок лизинговых услуг (включая лизинг самолетов, высокотехнологичного медицинского оборудования) и потребительского кредита – крупнейший в Европе.

Справочно: Великобритания один из главных экспортеров услуг на российский рынок (4,3 млрд.долл.США в 2010 г.), ведущий импортер услуг российских компаний (4,1 млрд.долл.США в 2010 г.).

В стране имеется порядка 20 тыс. аудиторских фирм, а также офисы более 200 иностранных юридических компаний. Как следствие, на Великобританию приходится 27% европейского консультационного рынка. Совокупность финансовых, юридических, бухгалтерских, управленческих и консалтинговых услуг является «магнитом», притягивающим в Лондон инвесторов и клиентов со всего мира. Порядка 250 иностранных банков имеют свои офисы в Лондоне.

Справочно: Великобритания - 1-ый партнер России по объему направленных в 2010 г. инвестиций в экономику нашей страны и 1-ый в торговле услугами, 14-ый по объему внешнеторгового оборота среди партнёров нашей страны в дальнем зарубежье.

4. Лондон является ведущим финансовым центром мира (в 2011 г. опередил Нью-Йорк). Британская столица лидирует практически по всем критериям. Здесь производится две трети мировой торговли международными облигациями, две пятых – иностранными активами, одна треть – валютных операций, осуществляется пятая часть международных заимствований. Лондон является центром международной торговли золотом, а также лидирует в области управления активами состоятельных людей мира.

На долю финансового сектора приходится 10% британского ВВП, это больше, чем в США и Японии (8,4% и 5,8% соответственно). Этот сектор дает 11% всех налоговых поступлений в бюджет страны. Великобритания имеет многолетние традиции в подготовке специалистов в области финансовых услуг.

Справочно: В части российско-британского взаимодействия в области финансовых услуг результативно используется британский опыт в плане формирования международного финансового центра в Москве. Сферой наибольшего взаимного интереса в банковской сфере является банковский надзор, где Банк России взаимодействует с надзорными органами Великобритании. По этой линии контакты носят достаточно регулярный характер. Между Центральным банком Российской Федерации и Банком Англии развивается сотрудничество в области обучения персонала.

5. В Великобритании находятся важнейшие товарные и фондовые площадки мира. Среди них – Лондонская фондовая биржа, Лондонская биржа металлов, Международная нефтяная биржа, Балтийская биржа (торговля судами) и Лондонская международная биржа финансовых фьючерсов и опционов. Здесь находятся штаб-квартиры международных организаций по кофе, по какао, по сахару, по зерну.

6. Великобритания – один из крупнейших в мире экспортеров/импортеров капитала. В течение последних лет она постоянно входила в тройку ведущих стран по данному показателю. В 2010г. она стала лидером по экспорту инвестиций в Россию (40,8 млрд.долл. или 35% иностранных текущих инвестиций в экономику нашей страны).

7. Британское законодательство широко используется при подготовке международных контрактов, а Великобритания – один из центров решения проблемных вопросов в случае нарушения их условий. По мнению экспертов, британское право прозрачное, гибкое, удовлетворяет требованиям современного бизнеса.

Интерес представляет британский опыт в области формирования благоприятной **деловой среды.**

Справочно: с 1 июля 2011 г. в Великобритании вступил в силу новый закон «О коррупции» (Bribery Act 2010). С введением его в действие британское законодательство в сфере борьбы с коррупцией существенно приблизится к современной реальности и будет отражать существующий уровень развития общественных отношений. Юрисдикция Закона распространяется не только на деяния, совершенные на территории Великобритании. Предусмотренные Законом правонарушения будут попадать под действие Закона в случае их совершения лицом, тесно связанным с Великобританией на момент его совершения. Это может быть отнесено к физическим лицам, имеющим

британское подданство, или, с точки зрения британского законодательства, считающимся резидентами. Юридическое лицо тесно связано с Великобританией, если зарегистрировано каким-либо законным способом на её территории (в том числе в качестве представительства (overseas company)). Таким образом, компании, учрежденные в России и осуществляющие деятельность в Великобритании, британские дочерние компании в России и российские дочерние компании в Великобритании могут нести ответственность по Закону.

8. База проведения НИОКР в Великобритании – вторая после США. На долю Великобритании приходится 4,5% объема всех научных исследований в мире. Более 59% этих средств направляется в пять секторов – фармацевтику и биотехнологии; аэрокосмическую отрасль и оборону, компьютерные технологии; банковскую сферу и автомобилестроение. Восемь из 50 наиболее известных в мире университетов расположены в Великобритании. Высокий научный потенциал обеспечивает британские центры НИОКР зарубежными заказами. 45% затрат на НИОКР, осуществляемых в Великобритании, финансируются зарубежными компаниями.

В стране публикуется более 9% от мирового объема научных работ, индекс цитируемости их авторов превышает 12%. Ежегодно 29% компаний осваивают выпуск новых продуктов, 19% внедряют новые технологические процессы и 66% вовлечено в инновационную деятельность. Университеты страны выпускают 9,4% от общего количества специалистов стран-членов ОЭСР с квалификацией «доктор наук» (Ph.D). Самое большое число лауреатов Нобелевской премии – выпускники Кембриджского университета.

9. Британские компании являются мировыми лидерами в следующих областях:

- **фармацевтика.** Великобритания является вторым в мире экспортером высококачественных фармацевтических товаров (8,2% мирового экспорта фармацевтических товаров, причем в перспективе эта доля будет расти). По затратам на НИОКР в отрасли, Великобритания - третья страна в мире после США и Японии. 45% новых лекарственных препаратов, производимых в Европе и использующихся при лечении наиболее тяжелых заболеваний – британские. Британские фармацевтические компании разработали четыре из двадцати наиболее успешно продаваемых лекарств в мире, а также полусинтетический пенициллин, вакцины, лекарства от рака, астмы, артрита, мигрени и ВИЧ-инфекции. Крупнейшие компании на рынке страны: «**GlaxoSmithKline**», «**AstraZeneca**», «**Nikma**», а также **Био-Сити** под г.Ноттингемом. Торгпредство сотрудничает с каждой из них по созданию производств вакцин и иных медицинских препаратов в России, использованию передовых биотехнологий.

Факты:

- 16% от мировых продаж 100 лучших медицинских препаратов, приходится на препараты, производимые в Великобритании. Это второе место после США;
- в Великобритании производится пять из 20 самых востребованных препаратов в мире;
- Великобритания является лидером по подготовке специалистов в области медико-биологических наук среди стран Западной Европы;
- 31% биофармацевтических препаратов, продаваемых в ЕС, производится в Великобритании;
- британская медико-биологическая индустрия тратит почти 5 млрд.ф.ст. на научные исследования ежегодно;

- на Великобританию приходится почти 10% мировых инвестиций, привлекаемых в фармацевтику;
- две из пяти крупнейших мировых фармацевтических компаний имеют штаб-квартиры в Великобритании;
- 35% европейских биофармацевтических испытаний проходит в Великобритании;

- **биотехнологии.** Уступая по масштабам только США, британские исследования в области биотехнологии приобретают все большую научную значимость и масштабы. Многие исследовательские проекты фокусируются на применении биотехнологий в фармацевтической, химической, пищевой промышленности, сельском хозяйстве и охране окружающей среды. Ведутся исследования в генотерапии и выращивании животных-доноров человеческих органов. Британские ученые проводят исследования и опыты по терапии, основанной на исправлении дефектных генов;

- **авиакосмическая промышленность.** Отрасль – первая в Европе и вторая в мире после США (17% мирового рынка); это мировой центр производства двигателей, крыльев самолетов, композитных материалов, используемых в авиастроении и т.п. В британском авиастроении широко развито международное сотрудничество и кооперация. 70% производимой отраслью продукции экспортируется. Емкость британского рынка изделий авиакосмической промышленности оценивается более, чем в 36 млрд.долл. На Великобританию приходится 5% мирового экспорта продукции авиакосмической промышленности. В стране работают такие крупнейшие компании, как «EADS», «Airbus», «Bombardier Aerospace (Shorts)», «Rolls-Royce», «AgustaWestland», «BAE Systems», «GKN», «Spirit», «Goodrich», «Messier-Dowty», «GE Aviation» и др.

Текущий 2011 год является годом российско-британского сотрудничества в космосе, в июле с.г. в Лондоне торжественно открыт памятник Ю.А.Гагарину.

Справочно: Крупнейшие британские компании: «BAE Systems», «Rolls-Royce», британское подразделение «Airbus». «Rolls-Royce» - второй в мире производитель авиадвигателей, работающий в 103 странах мира. Торгпредство сотрудничает с «Rolls-Royce» по проработке возможности участия компании в реализации проектов в России по производству титановых изделий, передачи технологии по изготовлению двигателей, их сборке и обслуживанию.

Среди новейших разработок следует отметить проводимые компанией «Rolls-Royce» исследования в области создания нового типа авиационного двигателя с «открытым ротором», расход топлива которого будет гораздо ниже, чем у применяемых в настоящее время, а выброс в атмосферу отработанных газов будет минимальным.

В Великобритании в г.Филтоне (под г.Бристолем) ведется разработка совместно с группой из 17 компаний, во главе с «Airbus», нового типа фюзеляжа из высокотехнологичных композиционных материалов. Производство этого вида фюзеляжа начнется также в Великобритании на заводе в г.Брутоне (Северный Уэльс). Правительство Великобритании через Совет по технологической стратегии (TSB) оказывает активную поддержку данному проекту, понимая, что это позволит Великобритании сохранить позиции лидера в мировом авиастроении.

В Белфасте канадская аэрокосмическая компания «Bombardier» ведет разработку и налаживает производство фюзеляжа из новых композиционных материалов для своего нового «C Series» пассажирского самолета на 150 человек. Индийская инжиниринговая

компания «Динаматик технолоджиз» расширяет свою деятельность по производству авиакосмических компонентов на заводе в г.Бристоне.

Компания «Boeing» совместно с Университетом г.Кранфилда создала Центр управления экологически чистым транспортом для разработки новых технологий на транспорте.

В Великобритании создается космический кластер, центром которого станет научный и инновационный парк Харвелл в Оксфордшире.

Ведутся работы по созданию «умных» материалов, которые снабжаются на этапе сборки сенсорами и образуют «чувствительную» кожу летательного аппарата. Такая «кожа» будет постоянно отслеживать любые признаки нарушения структуры материала и его износа и сохранит средства, затрачиваемые на проверку исправности устройств;

- **нанотехнологии.** Великобритания является одним из мировых лидеров в области нанотехнологий, располагая широкой сетью исследовательских институтов и университетов для проведения НИОКР. Число компаний, работающих в области нанотехнологий, постоянно растет, в отрасли работает в настоящее время более 1,5 тыс. ученых. Среди компаний, занятых в этой области, наиболее известны «Oxonica», «Hitachi», «Elan», «Nanoco» и «Solexa»;

- **беспроводные средства коммуникаций.** Великобритания активно развивает новые технологии беспроводной связи, а также работает над созданием новых, промышленных сканеров, которые, в т.ч., используются в крупных сетях супермаркетов и на складах для совершенствования процесса учета товара. Ведущие компании в области развития данной технологии: «Research In Motion UK», «Pidion», «Opticon», «Unitech»;

- **проектирование кремниевых информационных систем и кристаллов.** Великобритания в данном сегменте занимает второе место в мире после США. Крупнейшие кластеры расположены в районе г.Бристоля (30 компаний) и г.Свиндона (18 компаний). Крупнейшие инвесторы в данные кластеры: «HP Labs», «Motorola», «Panasonic», «ST Microelectronics», «Toshiba Telecoms Research Europe»;

- **создание гибких электронных микросхем нового поколения.** Технология используется, в частности, в изготовлении банковских пластиковых карточек нового поколения, защищенных билетов на проезд в транспорте, билетов на концерты и различные мероприятия и пр. Ведущие британские компании, развивающие эту технологию, - «Tigerprint» и «Nano ePrint»;

Справочно: ГК «Роснано» на британском рынке реализует несколько проектов. В частности, с компанией «Celtic Pharma» реализуется проект по созданию новых лекарственных препаратов - иммунотерапевтических вакцин против кокаиновой (TA-CD) и никотиновой зависимости (TA-NIC). Проектом предусмотрено совместное финансирование («Rusnano Capital» и «Celtic Pharma» вложат по 300 млн. долл. США), а также привлечение 300 млн. долл. сторонних средств. Также ГК «Роснано» прорабатывает проект покупки контрольного пакета акций британской компании «Plastic Logic», являющейся одним из крупнейших в Великобритании производителей и разработчиков недорогих пластиковых чипов. Сумма сделки – 230 млн.долл.США. Перенос производства чипов в Россию является одним из основных условий российских

инвестиций в «Plastic Logic», т.е. имеет место поддержка технологической кооперации между российскими и иностранными компаниями.

- **электроника.** Британские компании лидируют в разработке и применении полупроводников. Эти материалы применяются во многих отраслях, включая производство лазеров для оптоволоконных материалов, микроволновые устройства для спутниковых телекоммуникаций. Британские ученые работают над созданием «виртуальной реальности» для дизайна зданий, автомобилей, лекарств и т.д.;

- **автомобилестроение.** Более 40 ведущих автомобильных компаний мира, включая «Лэнд Ровер», «Ягуар», «Форд», «БМВ», «Тойоту», «Нисан» и «Хонду», имеют свои производства в Великобритании. Компания «Нисан» совместно с британским региональным агентством развития «One North East» работает над созданием безвыхлопных электрических машин;

- **пищевая промышленность.** На Великобританию приходится 60% европейского рынка охлажденных продуктов питания. Она известна своими технологиями упаковки продовольствия, производством экологически чистой «здоровой» пищи. Крупнейшая британская компания в области пищевой промышленности «Compass Group» находится в списке «Форчун-500»;

- **программное обеспечение.** Две британские компании «Сандерхед» Лтд.» и «Юбисенс», занимающиеся программным обеспечением, возглавляют тройку лидеров в рейтинге быстро растущих компаний в секторе высоких технологий среди 500 компаний Европы, Ближнего Востока и Африки;

- **креативные отрасли** (дизайн и интерьер, архитектура, изобразительное искусство, музыка, компьютерные игры, программное обеспечение, публицистика, телевидение и т.д.). По оценке экспертов, вклад креативных отраслей в развитие британской экономики за 2009-2013 гг. вырастет на 4%, что в два раза больше, чем дадут другие отрасли. К 2013 г. в этой отрасли будет работать более 180 тыс. компаний, а их вклад в экономику будет равен 85 млрд.ф.ст. Великобритания славится своим творческим потенциалом и его уровнем коммерциализации.

Справочно: британские дизайнеры занимают лидирующие позиции в мире в различных областях, от дизайна машин (гоночный болид «Формулы 1» компании «McLaren» разработан британцем Г.Мюрреем) до дизайна «iPod» (дизайнер Дж.Ив) и павильонов на международных выставках, которые удостоиваются престижных наград (например, павильон Великобритании на Всемирной выставке в Шанхае, спроектированный британским дизайнером Т.Хизервиком).

Лондонский фестиваль дизайна (London Design Festival), проводимый с 2003 г., считается одним из наиболее значимых событий в области дизайна в мировом масштабе. В настоящее время Фестиваль включает в себя около 200 различных мероприятий и насчитывает более 600 компаний-участниц со всего мира.

Шесть из 50 крупнейших дизайнерских компаний мира находятся в Великобритании. При этом, британская компания «AMEC plc» заняла в рейтинге крупнейших дизайнерских компаний мира по величине выручки третье место, а три другие британские компании, «Mott MacDonald», «WSP Group» и «Agur», вошли в первую двадцатку.

Великобритания является признанным лидером в области архитектуры. Британские архитекторы считаются пионерами в области дизайна современных экологических и энергоэффективных сооружений.

Наиболее сильными областями британских архитекторов считаются изменение городского ландшафта, развитие транспортной инфраструктуры, дизайн спортивных сооружений, архитектура офисных и жилых зданий.

Залогом успеха британских архитекторов служит британское образование. Такие школы, как Лондонская архитектурная школа при Архитектурной Ассоциации (London's Architectural Association School of Architecture) и Королевский институт британских архитекторов (Royal Institute of British Architects) привлекают лучших студентов со всего мира и устанавливают стандарты обучения архитектурному мастерству не только в Великобритании, но и за рубежом.

Британские архитекторы являются регулярными победителями престижных международных конкурсов. К примеру, с 1979 г. они четыре раза становились призерами архитектурной награды Притцкера (Pritzker Architecture Prize), которая считается высшей наградой в индустрии архитектурного дизайна.

Великобритания является одним из лидеров в разработке электронных игр, в производстве телевизионных программ и вторым по значимости в мире экспортером телевизионных программ.

- строительство. Британская строительная индустрия - вторая по величине в Европейском союзе, обеспечивает экспорт в сумме более чем 7 млрд.ф.ст. Это вносит приблизительно 8,2% дохода в государственный бюджет и задействует приблизительно 2.1 млн. человек в Великобритании. Британские подрядчики и консультанты действуют в почти каждой стране во всем мире и пользуются высокой репутацией. Британские стандарты и кодексы признаны во всем мире и составляют основы управления во многих странах мира в области строительной индустрии.

- энергетика и энергоэффективность. Ведущие позиции Великобритании на международном рынке нефти, газа и индустрии нефтехимических веществ основаны на имеющемся большом опыте в промышленном дизайне, инженерии и производстве. Великобритания позиционируется экспертами в качестве партнера мирового класса в проектах по добыче и переработке в нефтегазовой промышленности.

В целом необходимо отметить, что британские подходы к развитию энергетики и энергоэффективности соответствуют приоритетам Энергетической стратегии России. Британские разработки и опыт в области ресурсосбережения и перехода к низкоуглеродной энергетике могут оказать значительное содействие в решении в России экологических вопросов, связанных с накоплением различных отходов (задачи поставлены Президентом Российской Федерации Д.А.Медведевым по итогам заседания президиума Государственного совета 9 июня с.г.). Интересен опыт интеграции передовых технологических решений на стыке отраслей. Имеется в виду генерация энергии с использованием в качестве топлива различных видов отходов, а также развитие лесного сектора и рекультивация земель сельхозназначения в рамках проектов по производству возобновляемого биотоплива.

Справочно: среди перспективных проектов, которые объединяет новаторство и экологичность, необходимо отметить:

- *выработку тепловой и электрической энергии, в том числе на основе технологии пиролиза различных отходов (проект компаний «Грин Хоумс Глобал Энерджи», «ТрансИнвест ЮКей», «Биверли Энвайронментал Энджиниринг» и «ЭККО»);*
- *электрогенерацию с использованием энергии морских приливов и течений (проект компаний «Марин Каррент Турбинс», НИИ «РусГидро», «Центра развития проектов»).*

Последствия техногенной катастрофы на атомной станции Фукусима показали, что сотрудничество в области повышения эффективности и безопасности объектов атомной энергетики имеет перспективу. Россия и Великобритания - две великие атомные державы, которые накопили большой опыт и сформировали программы развития своих атомных отраслей.

Справочно: 30 июня «Атомэнергомаш» и компания «Дусан Пауэрс Систем» подписали меморандум, предусматривающий создание двух рабочих групп по проработке вопроса создания совместного предприятия с целью поставки современного британского оборудования на российский рынок, а также оценки емкости энергетического рынка.

10. Великобритания уделяет большое внимание развитию экологически чистых технологий и производств. Правительство приняло решение сократить выброс углекислого газа в атмосферу к 2050 г. на 60%. В стране широко используется ветровая энергия, биотопливо, энергия приливов и отливов. В Великобритании действуют экологические стандарты, в первую очередь, в нефтегазовой промышленности.

Объем рынка возобновляемой энергетики (продукты и услуги) оценивается, примерно, в 40 млрд.долл. и сопоставим по своему масштабу рынку производства аэрокосмического оборудования. Половина его приходится на ветровую энергию, по четверти – на биологическую и на солнечную. На этом рынке работает примерно тысяча британских компаний в сотрудничестве с «GE», «Mitsubishi», «Gamesa» и др. На 9 ветровых фермах, создаваемых в Великобритании, будут уставлены энергетические мощности в 32 ГВт (стоимость проектов – более 120 млрд.долл.).

Справочно: Великобритания активно реализует инициативу по развитию и применению новых технологий для сокращения выбросов CO₂, повышения эффективности переработки твердых бытовых отходов и получения из них энергии. Проект переработки отходов «Waste 2 Energy Solution» отвечает высочайшему мировому уровню. Комплексы британской компании «GHG Energy» утилизируют отходы, преобразуя их в удобную для использования энергию (тепловую, электроэнергию или транспортное топливо). Инновационная система пиролиза может применяться для переработки большого количества различных отходов, начиная от бытовых, промышленных и строительных, до органических и сельскохозяйственных. В рамках проекта «Waste 2 Energy Solution» отходы перерабатываются в целлюлозное волокно, которое в реакторе превращается в синтетический газ, использующийся в качестве источника энергии. При этом не образуется выбросов окиси азота. Остаточным продуктом реакции является неактивная субстанция (зола), которая может использоваться в качестве компонента при производстве строительных материалов или в качестве удобрения. Процесс соответствует требованиям Киотского протокола. Кроме того, он был оценен независимыми экспертами как соответствующий требованиям по сохранению окружающей среды в Евросоюзе, Китае и России.

11. Великобритания является местом проведения Олимпийских игр 2012 г. Лондон – единственный в мире город, который будет принимать Олимпийские игры в

третий раз (1908г., 1948г.).

12. Большой интерес представляет собой **опыт Великобритании в борьбе с мировым финансовым кризисом**, включая подготовку «посткризисного» бюджета, развитие частно-государственного партнерства, госрегулирование финансового сектора экономики, налогообложение, в т.ч. нефтяного сектора (в многофункциональных компаниях добыча нефти облагается налогом отдельно, за счет нее нельзя компенсировать убытки от других видов деятельности компаний).

13. Интересен **опыт Великобритании в государственном стимулировании разработки и применения новейших технологий**. Правительство через Совет по технологической стратегии Великобритании (TSB) активно стимулирует разработку и применение новейших технологий. Совет принимает участие в финансировании программы по разработке фюзеляжа самолета нового поколения из композиционных материалов, финансирует программу разработки безвыхлопных двигателей, создания электромобилей, выделяет средства на поддержку производителей промышленной продукции.

14. **Великобритания является одним из мировых лидеров в сфере науки и высшего образования**, уступая только США. В первой десятке мировых университетов находятся два университета Великобритании (Кембридж и Оксфорд). Университеты Великобритании лидируют по количеству иностранных студентов.

Справочно: Три процента студентов, обучающихся в Великобритании - россияне. Крупнейшие университеты Великобритании: Оксфорд, Кембридж, Лондонская школа экономики, Imperial College of London, University College of London, университет Бирмингема.

В настоящее время в Великобритании создается научно-технический центр «East London Tech» (восточная часть Лондона, в т.ч. олимпийские объекты), сотрудничество которого с Центром разработки и коммерциализации новых технологий (**Фонд «Сколково»**) в тех вопросах, где эти структуры не будут конкурировать между собой (например, инфраструктура обслуживания, менеджмент и т.п.) имеет большие перспективы.

15. **Опыт диверсификации экономики бывших британских моногородов**, которые в недавнем прошлом провели реновацию и диверсификацию своей экономики (к примеру, Ливерпуль и Манчестер), может представлять интерес для ряда российских городов, которые имеют градообразующие предприятия и могут в будущем столкнуться с проблемой занятости и диверсификации.

Справочно: экономика и инфраструктура гг. Ливерпуль и Манчестер кардинальным образом изменились с середины 90-х годов прошлого века, в том числе за счет масштабного развития малого и среднего бизнеса (МСБ). Развитие МСБ в городах обеспечивается большим количеством государственных и частных организаций, которые занимаются предоставлением информации, финансированием и общей поддержкой вновь образующихся и существующих малых и средних предприятий.

Исторически экономика Ливерпуля была сконцентрирована вокруг городского порта и компаний автомобильной промышленности, однако в настоящее время на данный сектор приходится менее 10% занятых в городе. При этом город остается одним из важнейших портов в Великобритании. На сегодняшний день экономика

Ливерпуля – одна из крупнейших среди городов Великобритании – базируется на секторе услуг, как государственных, так и частных. В период реновации Ливерпуль превратился в один из пяти крупнейших национальных центров розничной торговли. Туризм и сфера развлечений также стали одними из основных составляющих городской экономики; развитие данных секторов привело к существенному увеличению объема и качества услуг, предоставляемых отелями, ресторанами и клубами. Значительный рост имел место в инновационной медиа-индустрии. К примеру, корпорация «Sony» разместила один из своих европейских научно-исследовательских центров «PlayStation» в Ливерпуле.

Манчестер стоял у истоков промышленной революции 19-го века и исторически являлся ведущим центром промышленного производства Великобритании. В настоящее время первый город, прошедший через индустриализацию, превратился в центр развития искусств, медиа, высшего образования и коммерции, а также финансовых и юридических услуг. Офисы 65 из 100 компаний, участвующих в расчете индекса FTSE Лондонской фондовой биржи, находятся в Манчестере. В 2010 г. Манчестер занял второе место в Великобритании и двенадцатое в Европе в рейтинге городов с наиболее благоприятной средой для ведения бизнеса. Манчестер является третьим городом в Великобритании по величине розничных продаж, а также занимает третье место по количеству посещающих его иностранных туристов. В городе также находится самый крупный аэропорт Великобритании за пределами Лондона.

16. Великобритания считается одним из крупнейших мировых выставочных центров. Здесь проводится до 1000 различных отраслевых выставок в год, в т.ч. более 10 выставок, получивших общемировое признание, таких, как «Всемирная туристическая выставка», «Международный авиасалон «Фарнборо», «Всемирная выставка оборонных систем и вооружений», машиностроительная выставка, ювелирная, книжная, автосалон и др.

Справочно: на прошедшей в мае 2011 г. в Лондоне выставке винной продукции, виноделы Кубани на 30 образцов продукции получили 11 медалей и 5 дипломов.

17. Лондон - это крупнейший торговый центр мира, конкурирующий с Токио, Нью-Йорком и Парижем (в нем более 26 тысяч магазинов; объем продаж, без продуктов питания, составил в 2010г. 64 млрд.ф.ст.). Из 250 всемирно известных торговых марок 138 имеют свои магазины в Лондоне.

18. Великобритания является культурным центром Европы. Ее музеи, картинные галереи, театры пользуются широкой популярностью во всем мире.

(Торгпредство России в Великобритании)

E-mail маркетинг: 15 секретов успеха

Как стать успешным в e-mail маркетинге?

E-mail маркетинг может приносить выгоду любому бизнесу, не важно, какой вид товара или услуги вы предлагаете. Это значительно дешевле, чем другие способы рекламы и, при правильном использовании, помогает построить доверительные взаимоотношения с клиентами.

В результате, ваши продажи растут, а следовательно и выгоды!

Основанием для успешного e-mail маркетинга является спланированный и обоснованный список адресатов. Маркетологи называют их список контактов золотым рудником, поскольку благодаря ему они могут улучшить уровень продаж.

Если вы составили список подписчиков, которые квалифицированы и заинтересованы в том, что вы им предлагаете, вы преодолели первую ступень на своем пути. Теперь пора «добывать» золото!

Ниже приведено несколько идей по составлению списка и его хранению, которые помогут вам получить наилучшие результаты:

1. Обеспечьте полезное соответствующее содержание. Ваши посетители не дадут вам их адреса только потому что они могут подписаться на ваши новости бесплатно. Вы должны обеспечить уникальную и ценную информацию, которая будет интересна и полезна для них.
2. Добавьте форму подписки к каждой странице вашего вебсайта. Удостоверьтесь, что ее легко найти. Также, если она находится в левом верхнем углу вашего сайта, вы можете добавить еще одну в конце каждой популярной статьи.
3. Добавьте форму к страницам социальных сетей. Не тратьте впустую возможность увеличить доходы. Например, добавьте форму в Одноклассники или на подобные сайты!
4. Сделайте ее простой для понимания. Чем больше информации вы запрашиваете, тем меньше людей будут ее заполнять. В большинстве случаев имя и электронный адрес будут достаточной информацией.

Вы можете всегда задать дополнительные вопросы, когда они станут вашими клиентами! Желательно давать ссылку на вашу политику неразглашения.

5. Опубликуйте вашу политику неразглашения. Пусть ваши читатели знают, что они могут быть уверены, что ваша конфиденциальная информация не станет достоянием других.

Самый легкий способ – создать страницу, посвященную политике неразглашения, и давать ссылку на нее.

6. Предоставьте примеры ваших новостей. Это позволит потенциальным подписчикам просмотреть ваши материалы до того, как они подпишутся на то, что им интересно.
7. Составляйте архив новостей и статей. Онлайн библиотека полезна вашим посетителям, а также привлекает их и делает вас более интересным в глазах клиентов. К тому же, если ваши статьи написаны с соблюдением SEO технологий, они могут увеличить трафик вашего вебсайта.
8. Дарите подписчикам подарки, которые они могут реально использовать. Предлагайте бонусы за регистрацию!

Создайте электронную книгу или доклад по бизнес-тематике в PDF формате, или даже наймите программиста для прикрепления программ, которые можно скачать или использовать онлайн. Но ограничивайте себя, лишь раздавая подарки.

Сообщите, когда будет проходить еще одна акция. Каждый любит получать что-нибудь бесплатно! А если вы проводите акции регулярно, ваши подписчики будут чувствовать себя действительно благодарными, что очень полезно для вашего бизнеса!

9. Попросите ваших подписчиков рассказать о вас другим. Сила слова – это мощная техника, которая отлично работает с e-mail маркетингом.

Если ваши подписчики находят содержание ваших новостей интересным, забавным и информативным, они, вероятно, поделятся этим со своими друзьями.

Это может стать отличным источником новых посетителей, поэтому не забывайте напоминать им об этом.

10. Пусть другие перепечатают ваши новости до тех пор, пока контент не изменится. Если вы рады поделиться вашим контентом с другими, почему бы и нет!

Многие владельцы вебсайтов активно ищут контент высокого качества и, если они перепечатают ваши новости, вы получите новых зарегистрированных пользователей, а также больше трафика и ссылок на ваш сайт.

11. Включите кнопку «Зарегистрироваться» в вашу рассылку. Если вы используете обычный текст вместо HTML, не забудьте прикрепить ссылку к странице.

Вам может казаться, что это необязательно, потому что подписчик уже в вашем списке, но помните, что читатели будут рекламировать ваши рассылки другим или использовать их онлайн. Упростите для них процедуру регистрации!

12. Добавьте сжатую страницу. Сжатая страница преследует одну цель – получить подписчиков и составить список. Она должна содержать сильный заголовок и пару весомых аргументов, которые заставят ваших клиентов зарегистрироваться! Создав нечто подобное, используйте какой-нибудь сервис, чтобы найти сотни ключевых слов и продвинуть ваше предложение в поисковиках Google, MSN и Yahoo.

13. Добавьте приветственный текст на сжатую страницу. Это решающий момент. Добавьте пару отзывов от довольных клиентов. Они могут быть в любом формате, но вы можете обнаружить, что мультимедиа (аудио или видео) внушает больше доверия и вдохновляет людей на действие.

Чтобы усилить доверие, получите разрешение использовать настоящие имена клиентов, их местожительство и/или URL-адрес. Добавьте заметку, приглашающую других присоединиться.

14. Заполняйте сайт очень внимательно. Это хороший способ общаться с потенциальными клиентами, особенно в комплексе с e-mail маркетингом. Не забудьте включить регистрационную форму на каждую страницу вашего сайта.

15. Оставляйте комментарии на других сайтах. Комментарии должны быть вдумчивые, со ссылками на ваш сайт. Это простой способ увеличить трафик и количество зарегистрированных пользователей и сделать ваш бренд известным.

ЗНАКОМЬТЕСЬ, НОВЫЕ ЧЛЕНЫ ВЕРХНЕКАМСКОЙ ТПП

- ***Верхнекамский филиал НОУ ВПО «Пермский институт муниципального управления (Высшая школа приватизации и предпринимательства)»***

618400, Пермский край, г. Березники, проспект Ленина, 33

Телефон/факс: (3424) 25-56-48, 23-75-33

E-mail: bvshpp@mail.ru

Обучение в образовательных учреждениях высшего профессионального образования.

- ***Федеральное казенное учреждение Объединение исправительных колоний № 2 с особыми условиями хозяйственной деятельности ГУФСИН России по Пермскому краю***

618500, Пермский край, г. Соликамск, ул. Карналлитовая, 98

Телефон: (34253) 7-21-36

Факс: (34253) 7-21-93

Деревообработка. Уголь. Швейное производство. Сельское хозяйство.

- ***ФКУ Следственный изолятор № 2 ГУФСИН России по Пермскому краю***

618540, Пермский край, г. Соликамск, ул. 20 лет Победы, 224

Телефон/факс: (34253) 7-80-89